Karl Marx

EL CAPITAL

Segunda parte

el manga

Herder

EL CAPITAL

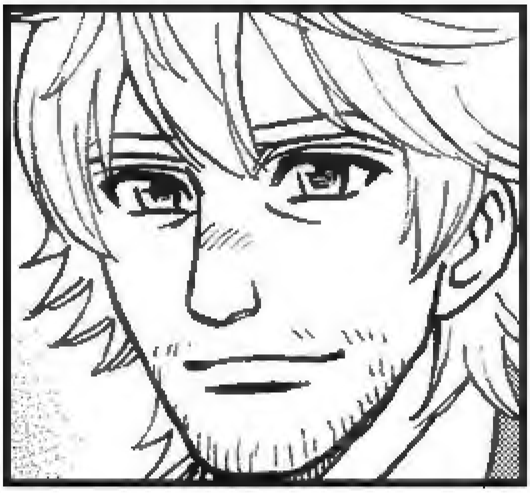
Segunda parte

Karl Marx
EL CAPITAL
el manga

Friedrich Engels
Guía de esta obra.
Editó y publicó los volúmenes segundo y tercero de El capital a partir de los manuscritos dejados por Marx tras su muerte.

Karl Marx
Revolucionario y economista alemán.
Analizó junto a Engels los mecanismos del capitalismo.

En la sociedad capitalista se oculta un monstruo insaciable.



Karl

Obrero que trabaja en una fábrica para sacar adelante a su familia.

Gold

Presidente de un gran banco.

Empresario

Presidente de una pequeña fábrica de maquinaria. Pone todo su empeño en administrar bien el dinero.

Robin

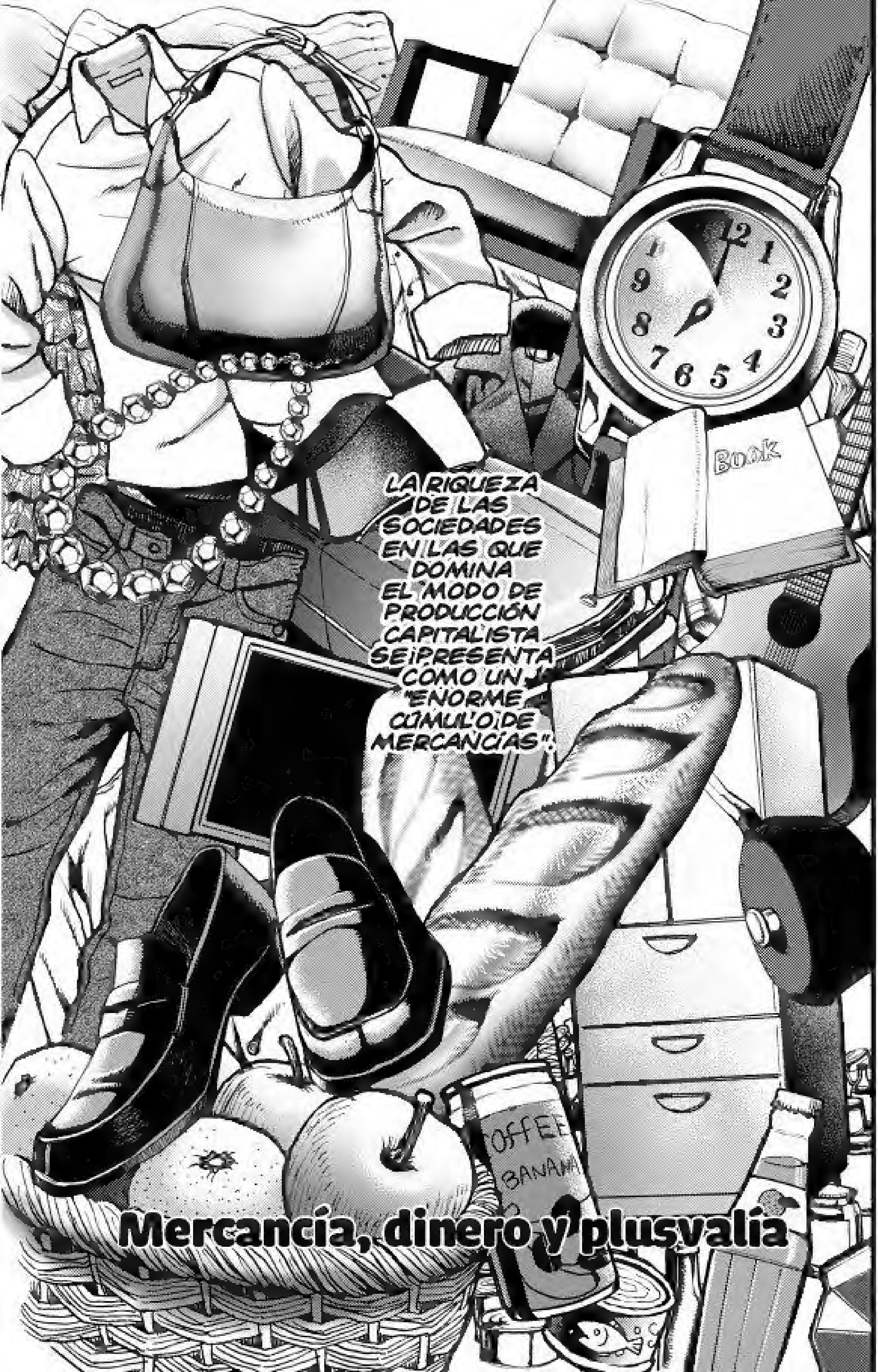
Presidente de una empresa de quesos. Alberga dudas sobre el funcionamiento de la sociedad capitalista.

Daniel

Capitalista y avispado inversor en ciernes.

EL CAPITAL

Segunda parte


Book
LA RIQUEZA DE LAS SOCIEDADES EN LAS QUE DOMINA EL "MODO DE PRODUCCIÓN CAPITALISTA" SE PRESENTA COMO UN "ENORME CÚMULO DE MERCANCÍAS".
COFFEE
Mercancía, dinero y plusvalía

Das kapital

KARL MARX

FRIEDRICH ENGELS

UNA MIRÍADA DE PRODUCTOS INUNDA LA SOCIEDAD CAPITALISTA.
PARECE UN CÚMULO DE MERCANCÍAS.
LAS MERCANCÍAS, QUE EN PRINCIPIO NO ERAN MÁS QUE MEROS "OBJETOS" PARA SATISFACER LA AMBICIÓN HUMANA...
...SE HAN MULTIPLICADO Y EXPANDIDO DE UNA MANERA IMPARABLE.
¿QUÉ ES EL CAPITALISMO?

*FRIEDRICH ENGELS EDITÓ Y PUBLICÓ LOS VOLÚMENES SEGUNDO Y TERCERO DE EL CAPITAL A PARTIR DE LOS MANUSCRITOS INCOMPLETOS QUE DEJÓ KARL MARX A SU MUERTE.

FLOP
¡AH!
AQUÍ TENGO UNA BARRA DE PAN Y UN DIAMANTE.
FIIIUUUU
¿QUÉ HACES!?
¡DEVUÉLVENOS LA TIENDA DE CAMPAÑA!
¿QUÉ QUERÉIS AHORA?
¿EL PAN O EL DIAMANTE?
PAN.
EL PAN.
ASÍ ES. CUANDO SE ESTÁ HAMBRIENTO, LO QUE UNO QUIERE ES PAN.
NO UN DIAMANTE.
EL PRIMERO TIENE UN VALOR SUBJETIVO E INCOMPARABLE QUE VIENE DETERMINADO POR LAS CIRCUNSTANCIAS PERSONALES.
FIIIUUU
ES EL "VALOR DE USO".
¡DÁNOSLO!
¡VAMOS!
CUANDO SE TIENE HAMBRE, EL PAN.
CUANDO HAY UNA FIESTA, UN DIAMANTE.

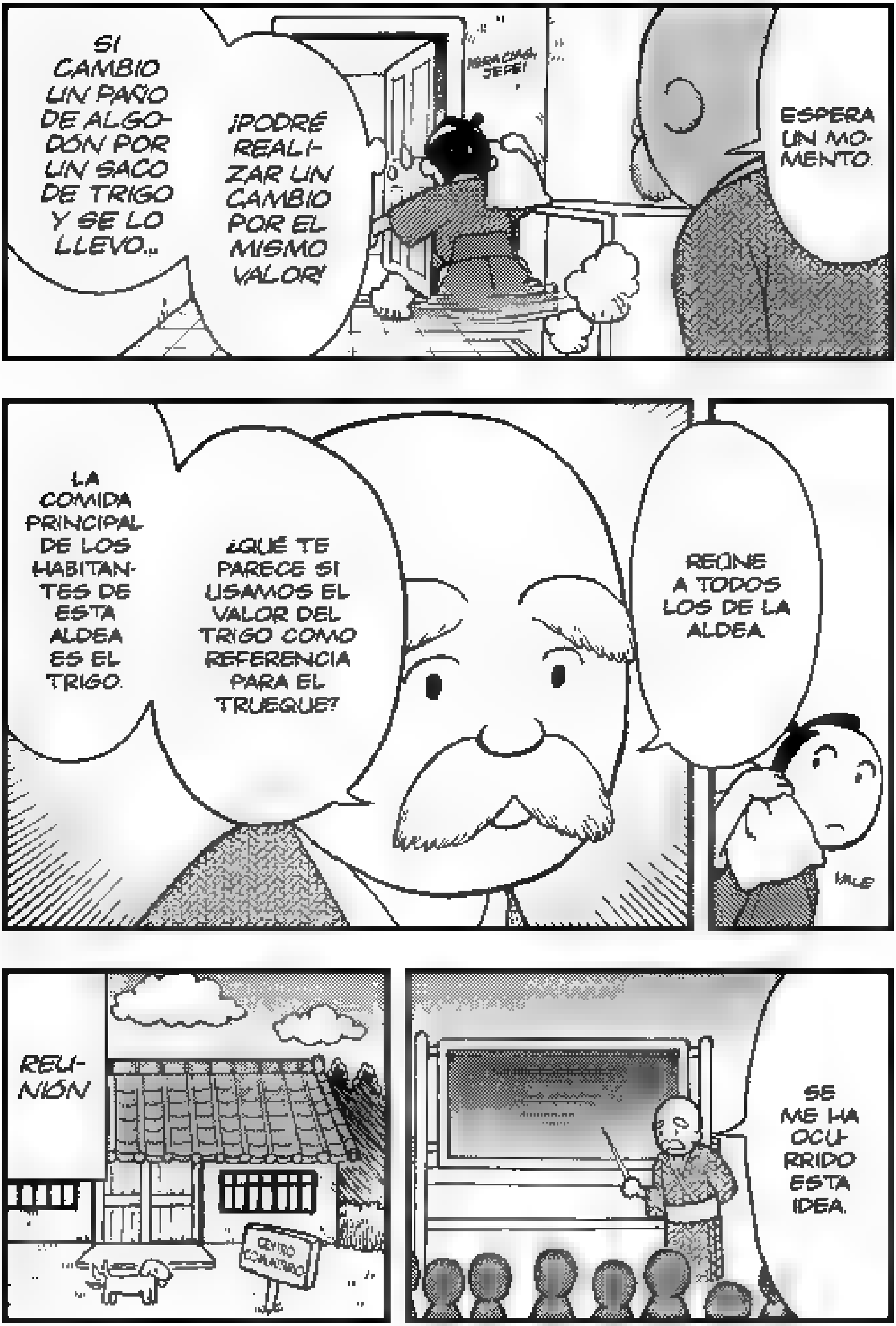
A ESTE VALOR OBJETIVO Y COMPARABLE SE LE DENOMINA "VALOR DE CAMBIO"
UN DIAMANTE = 10.0000 BARRAS DE PAN
POR OTRA PARTE, EXISTE UN VALOR DE LA "MERCANCÍA" QUE SE PUEDE CONTABILIZAR.
AHORA BIEN, ¿POR QUÉ EL DIAMANTE TIENE UN "VALOR DE CAMBIO" SUPERIOR AL PAN?
EL DIAMANTE SE EXTRAE DE LAS MINAS Y HAY QUE PULIRLO.
REQUIERE UN TRABAJO LABORIOSO.
EL NÚMERO DE TRABAJADORES Y EL TIEMPO EMPLEADO PARA PRODUCIR UNO SUPERA CON CRECES A LOS DEL PAN.
ESO EXPLICA QUE TENGA UN "VALOR DE CAMBIO" TAN ALTO.

Y DE LAS CIR-
CUNSTANCIAS
...Y UN "VALOR DE CAMBIO" QUE VIENE DETERMINADO POR LA CANTIDAD DE TRABAJO EMPLEADO EN
POR
A LA FUERZA
DE TRABAJO, AL
ABSTRACTO", MAYOR SERÁ EL "VALOR DE
EL

ERA DEL TRUEQUE
HOY TAMBIÉN TE CAMBIO UN PAÑO DE ALGODÓN POR CUATRO PESCADOS.
HUM...
YA NO ME HACE FALTA ALGODÓN.
TENGO DE SOBRA.
¡NO ME DIGAS ESO!
BUENO...
SI ME OFRECES CUATRO, QUIZÁ ME LO PIENSE.
ABANDONA.
¿¡QUÉ!? ¡SERÁS APROVECHADO!
NO. LA VERDAD ES QUE ME SOBRA TELA.
GRRR...
DE ESTA MANERA,

SUPONGAMOS QUE CONFECCIONAR UN PAÑO DE ALGODÓN Y PESCAR CUATRO PECES REQUIERE LA MISMA CANTIDAD DE TRABAJO Y QUE ESE ES SU VALOR DE CAMBIO.
VALOR DE CAMBIO
4 PESCADOS
1 PAÑO DE
SI A UNA DE LAS PARTES EL "VALOR DE CAMBIO" NO LE PARECE ADECUADO, NO SE PODRÁ REALIZAR UN INTERCAMBIO DE MERCANCÍAS DE IGUAL VALOR O "CAMBIO EQUIVALENTE"
¡CON LO QUE ME HA COSTADO HACERLO!
NO TIENE NINGÚN VALOR DE USO PARA MÍ. ¡NO ME HACE FALTA!
VA... VALE... ¿POR QUÉ ME LOS CAMBIAS?
1 L DE ACEITE,
200 GR DE HOJAS DE TÉ, O BIEN...
4 PESCADOS
Etcétera...
CUALQUIERA DE ESTAS COSAS POR CUATRO PESCADOS.

AHORA QUE LO PIENSO, EL JEFE DE LA ALDEA PRODUCE TRIGO.
CASA DEL JEFE DE LA ALDEA
¡DEME UN SACO DE TRIGO, POR FA-VOR!
QUIERE COMER PESCADO A TODA COSTA
VALE, DE ACUER-DO.
CONSI-DERANDO EL TRABAJO QUE ME HA COSTADO CULTIVARLO Y COSECHARLO, QUIERO CUAL-QUIERA DE ESTAS COSAS.
4 PESCADOS, O BIEN
1 PAÑO DE ALGODÓN, O BIEN
1 L DE ACEITE,
1 SACO DE TRIGO
Etcétera...
¡¡OOOOH!!

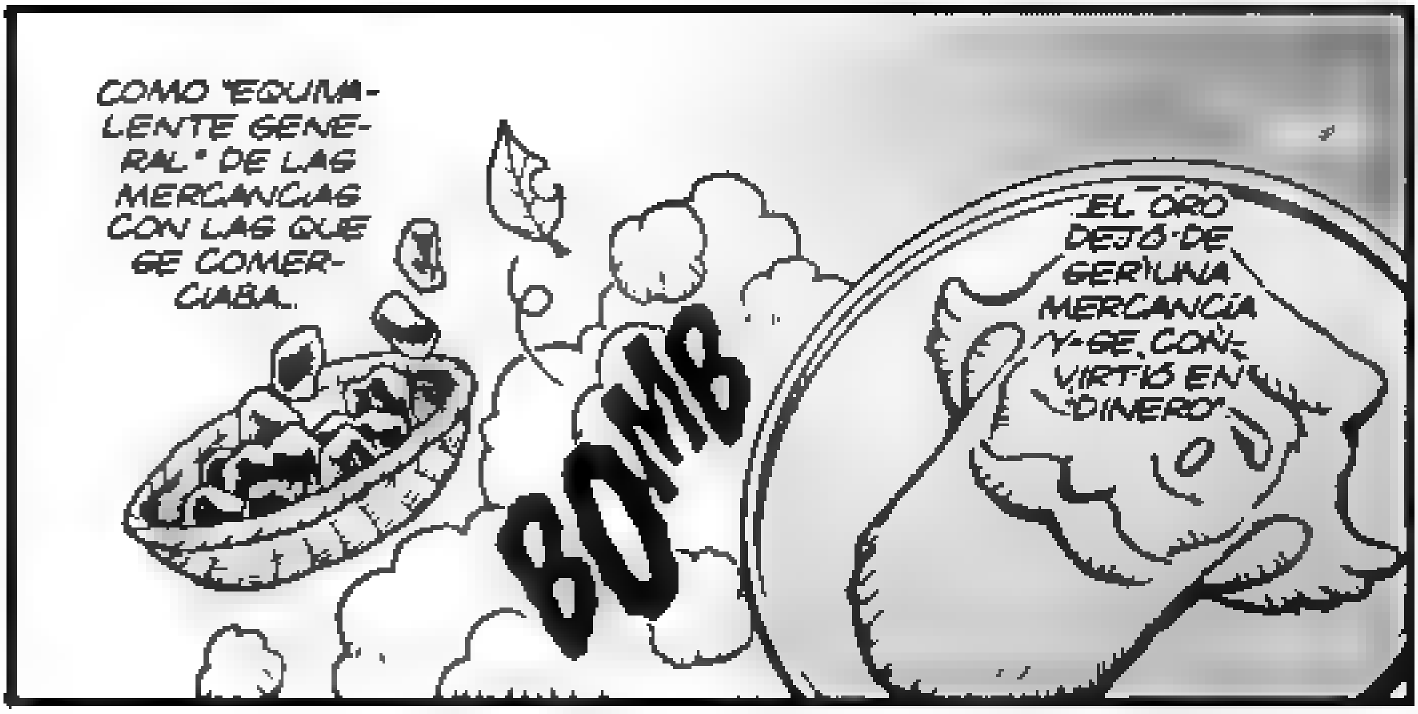

SI CAMBIO UN PAÑO DE ALGODÓN POR UN SACO DE TRIGO Y SE LO LLEVO...
¡PODRÉ REALIZAR UN CAMBIO POR EL MISMO VALOR!
¡GRACIAS, JEFE!
ESPERA UN MOMENTO.
LA COMIDA PRINCIPAL DE LOS HABITANTES DE ESTA ALDEA ES EL TRIGO.
¿QUÉ TE PARECE SI USAMOS EL VALOR DEL TRIGO COMO REFERENCIA PARA EL TRUEQUE?
REÚNE A TODOS LOS DE LA ALDEA.
VALE
REUNIÓN
CENTRO COMUNITARIO
SE ME HA OCURRIDO ESTA IDEA.

1 SACO DE TRIGO
1 PAÑO DE
1 L DE ACEITE
LA PROPORCIÓN DEL INTERCAMBIO DE LOS PRODUCTOS CON LOS QUE SE COMERCIABA EMPEZÓ A CONOCERSE.
A PARTIR DEL "VALOR DE USO" DEL TRIGO...
...SE CREÓ UN "VALOR DE USO" COMÚN.
AL PRODUCTO QUE EXPRESA EL VALOR DE TODOS LOS DEMÁS Y CON RESPECTO AL CUAL SE CAMBIAN SE DENOMINA "EQUIVALENTE GENERAL"
VAYA...
OOOH
PLAS
PLAS
PLAS
¡ESTUPENDO!
SIN EMBARGO, AL POCO TIEMPO...
EL TRIGO PESA...
ES DIFÍCIL DE TRANSPORTAR...
QUIERO ALGO MÁS LIGERO.
¡QUÉ FASTIDIO!
HMMM...

ALGO QUE SEA FÁCIL DE TRANS-POR-TAR...
HM
...Y QUE SIRVA COMO "EQUIVA-LENTE GENE-RAL"...
ORO
[redacted]
1 SACO DE TRIGO
1 PAÑO DE [redacted]
4 PESCADOS
1 L DE ACEITE
Etcétera...
¡EL ORO ES MUY VALIOSO INCLUSO EN POCA CANTI-DAD!
¡ASÍ SERÁ MÁS FÁCIL COMER-CIAR!
GRACIAS AL ORO, EL CO-MERCIO SE AGI-LIZÓ...
...Y LA AL-DEA FUE PROSPE-RANDO.

POCO DES-PUÉS...
...SE FUERON DESARRO-LLANDO LOS INTER-CAMBIOS CON ALDEAS VECINAS A TRAVÉS DEL COMERCIO...
...Y EL MERCADO CRECIÓ.
PROS-PERIDAD EN LOS NEGOCIOS
OCHO, NUE-VE...
VALE, DIEZ GRA-MOS.
¡VOL-VERÉ!
HMMM...
TENER QUE PESAR EL ORO CADA VEZ ES UN ENGO-RRO.
¡CON-VIRTÁ-MOSLO EN UN PATRÓN!

SE JUNTÓ UNA DETERMINADA CANTIDAD DE ORO Y SE LE GRABÓ UN NÚMERO.
1
1 GR DE ORO = 1 GOLD
ESTO AHORRABA EL TRABAJO DE PEGAR EL ORO.

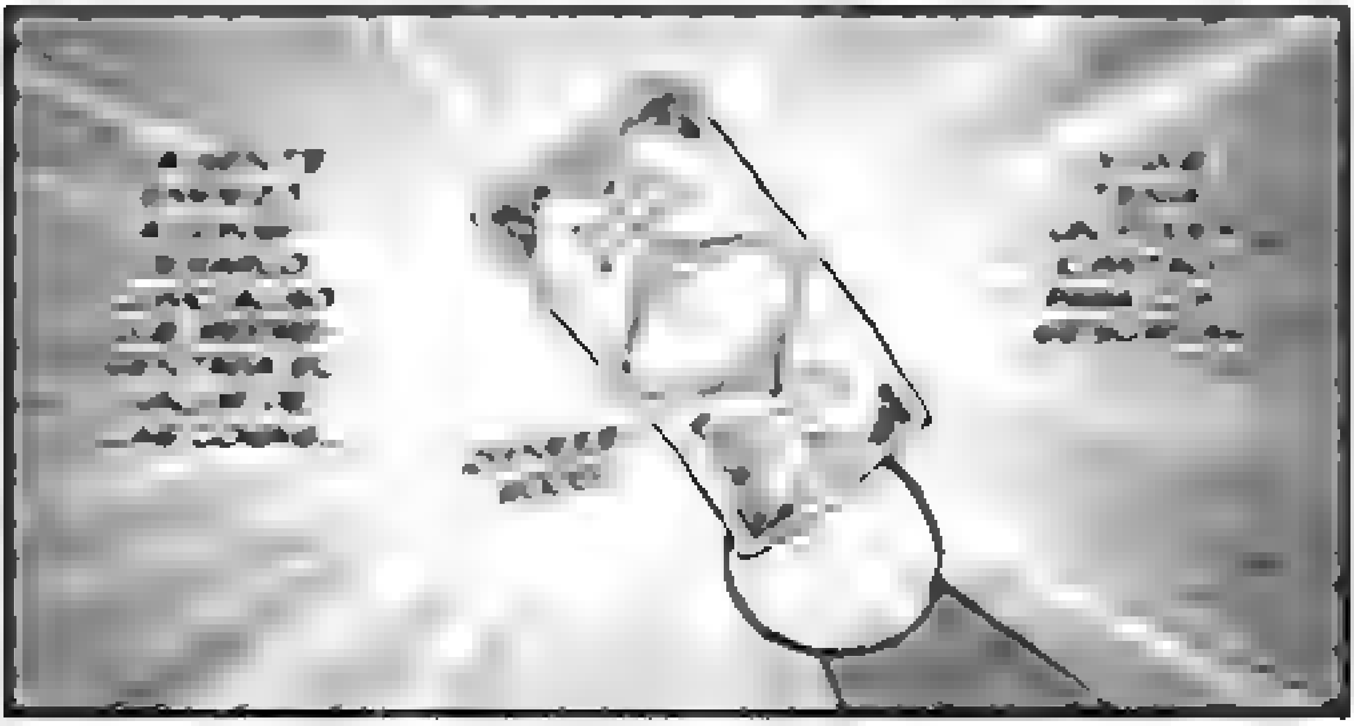
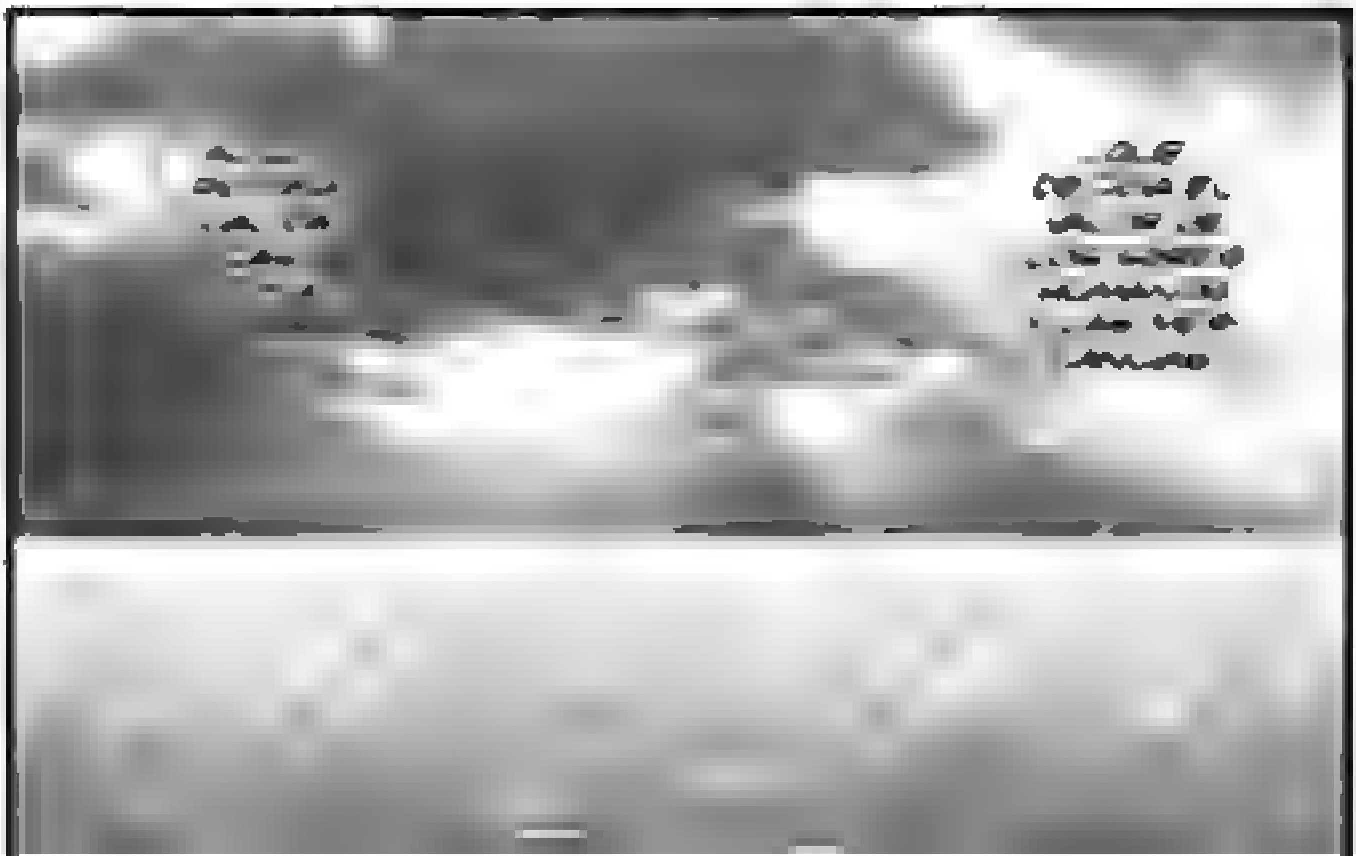

COMO "EQUIVALENTE GENERAL" DE LAS MERCANCÍAS CON LAS QUE SE COMERCIABA...
BOMB
...EL ORO DEJÓ DE SER UNA MERCANCÍA Y SE CONVIRTIÓ EN "DINERO".

¡HOY UN SACO DE TRIGO CUESTA UN G!
BLA...
BLA...
BLA...
BLA...
¡CUATRO PESCADOS, UN G! ¡BARATO, BARATO!
BLA...
BLA...

ASÍ FUE COMO EL TRUEQUE DE MERCANCÍAS FUE DESAPARECIENDO DE LA CONCIENCIA POPULAR...
...Y SE SUSTITUYÓ POR LA PERCEPCIÓN DE COMPRAR PRODUCTOS PAGÁNDOLOS CON DINERO.
EL COMERCIO SE FLEXIBILIZÓ AÚN MÁS...
...Y EL DINERO CONTINUÓ CIRCULANDO.
¡¡JEEEE!!
¡ES UN DESASTRE! ¡SE HA AGOTADO EL ORO DE LA MINA!

IMAGINABA QUE IBA A OCURRIR TARDE O TEMPRANO.
HE PENSADO EN UNA SOLUCIÓN.
¡AHORA UN LITRO DE ACEITE CUESTA UN G!
¡EL CAFÉ VALE DOS G!
...
YA NO HACE FALTA QUE SEA DE ORO.
A LA HORA DE COMERCIAR...
...LA GENTE YA NO SE GUÍA POR EL VALOR DEL ORO, SINO POR EL DEL DINERO.
MEZCLADLO CON PLOMO.

EL MATERIAL CON EL QUE ESTÉ HECHO EL DINERO NO ES LO QUE IM-PORTA...
..Y LUEGO APARECIERON LOS BONOS Y

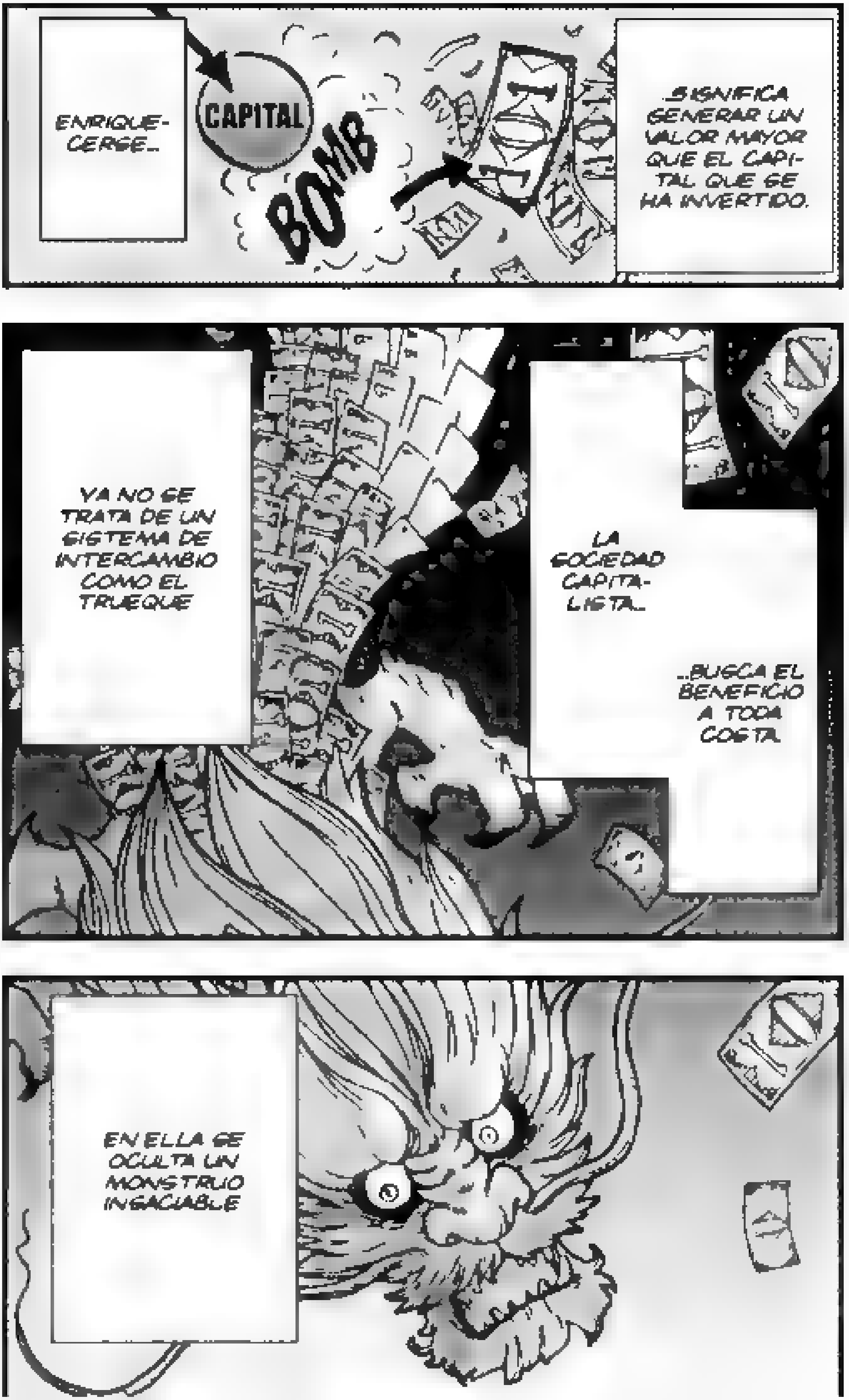
A ESTO SE LE LLAMA "FETICHISMO DEL DINERO".

Y DE ESA MANERA...
..ACUMULARLO SE CONVIRTIÓ EN UN OBJETIVO..
..QUE CORROMPIÓ EL CORAZÓN HUMANO.

TE HAS VUELTO TODO UN EMPRESARIO, ROBIN.
¡EH!
SE NOTA AL VER LAS CIFRAS DE LAS CUENTAS Y EL SALDO BANCARIO.
JA, JA, JA...

BIEN...
¿LO QUE VOY A PRESENTAR A PARTIR DE AQUÍ...
...ES LA HISTORIA DE UNA FÁBRICA EN PLENA REVOLUCIÓN INDUSTRIAL.
ROBIN SE CONVIRTIÓ EN PRESIDENTE DE UNA GRAN EMPRESA DE QUESOS...
...GRACIAS AL DINERO QUE INVIRTIÓ DANIEL EN SU FÁBRICA.

A TRAVÉS DE ELLOS, NOS ACERCAREMOS A UN MUNDO EN EL QUE LOS CONCEPTOS DE DINERO Y MERCANCÍA HAN EVOLUCIONADO AÚN MÁS.
UN MUNDO DOMINADO POR EL CAPITALISMO.
PERO ANTES DE NADA, ¿QUÉ ES EL "CAPITAL"?
EL CAPITAL ES ALGO QUE SIRVE PARA GENERAR UN BENEFICIO.
FLAP
ALGO NECESARIO PARA ENRIQUECERSE
ALGO CON LO QUE SE FINANCIA UNA FÁBRICA, CON LO QUE SE COMPRA MAQUINARIA Y MATERIAS PRIMAS Y CON LO QUE SE CONTRATA MANO DE OBRA.


ENRIQUE-CERSE...
CAPITAL
BOMB
..SIGNIFICA GENERAR UN VALOR MAYOR QUE EL CAPITAL QUE SE HA INVERTIDO.
YA NO SE TRATA DE UN SISTEMA DE INTERCAMBIO COMO EL TRUEQUE
LA SOCIEDAD CAPITALISTA...
..BUSCA EL BENEFICIO A TODA COSTA.
EN ELLA SE OCULTA UN MONSTRUO INSACIABLE

ROBIN...
NO ESTABA EQUIVOCADO.
HAS CONVERTIDO AQUELLA PEQUEÑA FÁBRICA EN UNA GRAN EMPRESA...
...QUE NOS ESTÁ DANDO GRANDES BENEFICIOS.
¿NO CREES QUE DEBERÍAS SENTIRTE MÁS ORGULLOSO?
...

¿QUÉ PASA? ¿TODAVÍA TE SIGUEN PREOCUPANDO LOS OBREROS?
DANIEL...
...YA ME HABLASTE UNA VEZ DE ESTO.
VENDER SU FUERZA DE TRABAJO ES PARA LOS OBREROS LA ÚNICA FORMA DE OBTENER INGRESOS.
NOSOTROS LA COMPRAMOS...
...Y ELLOS PUEDEN VIVIR.
EXACTAMENTE
NOSOTROS, LOS CAPITALISTAS, COMPRAMOS SU FUERZA DE TRABAJO...
...Y ELLOS OBTIENEN LOS INGRESOS NECESARIOS PARA SU SUBSISTENCIA DIARIA... Y PARA PODER VIVIR COMO PERSONAS.

AUNQUE NOSOTROS LES HACEMOS RENDIR POR ENCIMA DE LO QUE LES PAGAMOS...
...Y ASÍ OBTENEMOS UN BENEFICIO.
ES GRACIAS A ESO QUE LA FÁBRICA PUEDE CRECER.
YO... NO PUEDO ALEGRARME DE CORAZÓN POR ELLO.
-
ANTE TODO, NOSOTROS TENEMOS "CAPITAL"...
...ALGO DE LO QUE CARECEN ELLOS.

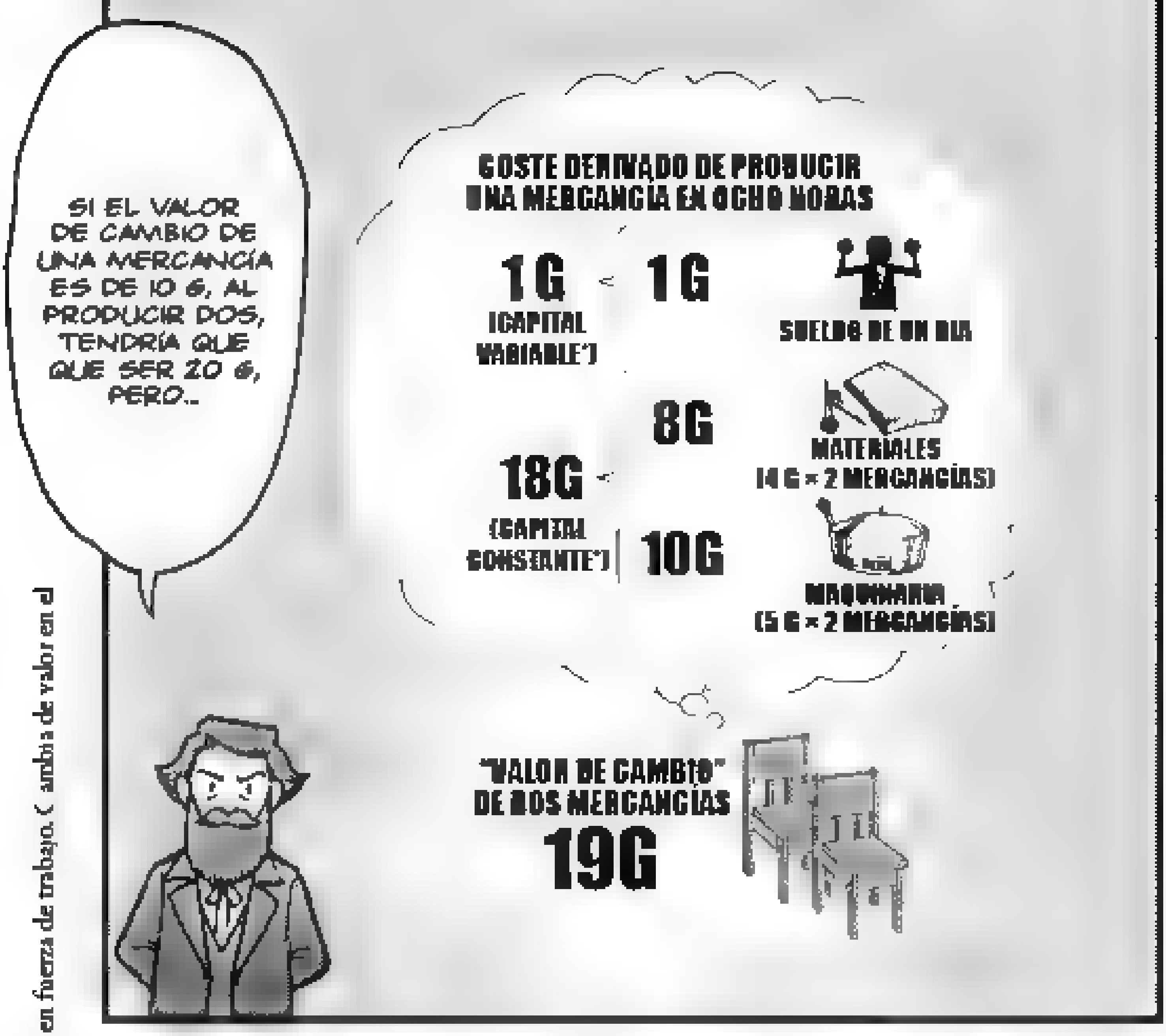
¡MI CUERPO ES EL CAPITAL!
SIN EMBARGO, SON "DOBLEMENTE LIBRES"
TIENEN LA LIBERTAD PERSONAL DE VENDER SU FUERZA DE TRABAJO POR PROPIA VOLUNTAD, AL CONTRARIO QUE LOS ESCLAVOS Y LOS PRISIONEROS...
...Y TAMBIÉN SON LIBRES FRENTE A LOS MEDIOS DE PRODUCCIÓN PUESTO QUE NO DISPONEN DE UNA FÁBRICA PROPIA
SI NO LES GUSTA NUESTRA FÁBRICA, SIEMPRE PUEDEN IRSE A OTRA
NOSOTROS NO LES HEMOS OBLIGADO A NADA.
LA FUERZA DE TRABAJO ES UNA EXCELENTE MERCANCÍA.

ADEMÁS, TÚ TODAVÍA SIGUES CONFUNDIDO.
PARECE COMO SI CREYERAS QUE NOSOTROS FORZAMOS INJUSTAMENTE A LOS OBREROS A TRABAJAR Y OBTENEMOS UN BENEFICIO POR ELLO.
AUNQUE DICHO ASÍ PUEDE PARECER QUE TIENE RAZÓN...
...EN REALIDAD, NO LA TIENE.
HAGAMOS AQUÍ UN INCISO PARA EXPLICAR EL MECANISMO POR EL CUAL UN CAPITALISTA OBTIENE UN BENEFICIO...
...MEDIANTE EL PROCESO DE CONTRATAR MANO DE OBRA Y PRODUCIR MERCANCÍAS.

CONCEPTO Depreciación: método mediante el cual se cuantifica de forma objetiva el descenso del valor económico de la maquinaria y otros activos por el uso y el paso del tiempo.

¿QUIERES TRABAJAR PARA MÍ OCHO HORAS AL DÍA POR 1 G?
Vendo fuerza de trabajo
SÍ.
MUY BIEN PRIMERO TRABAJARÁS CUATRO HORAS COMO PERÍODO DE PRUEBA.
DURANTE EL TRABAJO...
PAF
PAF
PUEDO VIVIR BASTANTE BIEN CON 1 G AL DÍA.
Y ENCIMA, LA TAREA ES SENCILLA. ¡ESTE TRABAJO ES UN CHOLLO!
MMM... LO CIERTO ES QUE EN CUATRO HORAS SE PUEDE PRODUCIR UNA MERCANCÍA
COSTE DERIVADO DE PRODUCIR UNA MERCANCÍA EN CUATRO HORAS
1G
1G SUELDO DE UN DÍA
9 G
4G MATERIALES
5G MAQUINARIA
"VALOR DE CAMBIO"
10 G

COMO EL COSTE DE PRODUCIR UNA MERCANCÍA ES 10 G...
¡EL VALOR DE CAMBIO DE LA MERCANCÍA ES, LÓGICAMENTE, 10 G!
SIN EMBARGO, AL VENDERLA, NO SE OBTIENE NINGÚN BENEFICIO.
VARIOS DÍAS DESPUÉS...
VEO QUE TE HAS ACOSTUMBRADO BASTASTE BIEN...
...ASÍ QUE, COMO HABÍAMOS ACORDADO, A PARTIR DE HOY TRABAJARÁS OCHO HORAS POR 1 G.
VALE
ENTENDIDO.
...
AQUÍ SE OCULTA UNA GRAN TRAMPA.



CONCEPTO Capital variable: parte del capital que se invierte en fuerza de trabajo. Cambia de valor en el proceso de producción y genera plusvalía

CONCEPTO Capital constante: parte del capital que se invierte en medios de producción, es decir, materias primas, maquinaria, infraestructuras, etc. No cambia de valor en el proceso de producción y tampoco genera plusvalía.

EL "VALOR DE LA FUERZA DE TRABAJO"...
...VIENE DETERMINADO POR EL GASTO NECESARIO PARA MANTENER Y DESARROLLAR LA FUERZA DE TRABAJO DEL OBRERO Y SU MEDIO DE VIDA.
LA CANTIDAD DE VALOR QUE PUEDE GENERAR ESA FUERZA DE TRABAJO DEPENDE DE LA HABILIDAD DEL CAPITALISTA.
...PERO LOS FRUTOS DEL "TRABAJO" Y EL VALOR DE LA "FUERZA DE TRABAJO" SON DIFERENTES.
ES UN TEMA COMPLEJO...
LA CANTIDAD DIARIA DE COMIDA (VALOR DE CAMBIO) ES LA MISMA, SIN EMBARGO, LA CANTIDAD DE CARGA QUE TRANSPORTAN (VALOR DE USO) VARIA.
AUN DÁNDOLE AL GANADO LA MISMA CANTIDAD DE COMIDA TODOS LOS DÍAS, EL VALOR QUE GENERAN ES DIFERENTE DEPENDIENDO DE LA FORMA DE TRABAJAR Y DE LA CAPACIDAD DE CADA ANIMAL.

LAS MÁQUINAS NO GENERAN ESTE VALOR...
...PORQUE SOLO FUNCIONAN CON COMBUSTIBLE.
DA IGUAL QUE SE AUTOMATICE TODO EL PROCESO DE PRODUCCIÓN.
NO VAN A GENERAR "PLUSVALÍA"
LO IMPORTANTE...
...ES QUE LO ÚNICO QUE AUMENTA LA "PLUSVALÍA" QUE SE TRANSFORMA EN BENEFICIO PARA EL CAPITALISTA ES LA FUERZA DE TRABAJO HUMANO.

CONCEPTO Reproducción en escala ampliada: cuando el capitalista invierte una parte de la plusvalía o toda en ampliar la producción.

ASÍ PODREMOS CREAR MÁS PUESTOS DE TRABAJO...
...Y CONTRIBUIR A LA SOCIEDAD.
NO HAY QUE QUEDARSE SOLAMENTE EN EL PRESENTE...
...SINO QUE HAY QUE TENER UNA VISIÓN MÁS AMPLIA
¿VISIÓN... MÁS AMPLIA?

AUMENTAR LOS BENEFICIOS...
...PARA AMPLIAR LA FABRICA...
...CREAR PUESTOS DE TRABAJO...
Y CONTRIBUIR A LA SOCIEDAD
...
¿VISION MAS AMPLIA?
MEJORAR LA TECNOLOGIA DE LA MAQUINARIA...
...Y DESARROLLAR NUEVOS PRODUCTOS.

CONCEPTO Plusvalía absoluta : plusvalía que se logra a la fuerza mediante la prolongación de la jornada de trabajo.

LO IMPORTANTE ES SUSTITUIR PRIMERO TODAS LAS INSTALACIONES ACTUALES POR LA TECNOLOGÍA MÁS MODERNA
SI EL RENDIMIENTO DE LAS MÁQUINAS AUMENTA, LOS COSTES DE LA FUERZA DE TRABAJO DESCIENDEN.
TRABAJO MANUAL
AUTOMATIZACION

CONCEPTO Plusvalía relativa: plusvalía que se logra aumentando la productividad y reduciendo el tiempo de trabajo necesario

...PERO NUESTRA EMPRESA SERÍA LA ÚNICA QUE
VEO...

¡ESTOY DECIDIDO A MONOPOLIZAR EL MERCADO!
DESARROLLAREMOS NUEVOS ARTÍCULOS QUE NO TENGA LA COMPETENCIA...
...Y LOS PRODUCIREMOS EN MASA CON UNA TECNOLOGÍA EXCLUSIVA QUE NO POSEA NADIE MÁS.
TODO ESE BENEFICIO LO USAREMOS PARA AMPLIAR LAS INSTALACIONES...
...Y ASÍ PODREMOS CREAR MÁS PUESTOS DE TRABAJO.

AUNQUE AL FINAL ESO HARÁ QUE DESCIENDA AÚN MÁS EL VALOR DE LA FUERZA DE TRABAJO...
MUY BIEN.
PARA SACAR ESO ADELANTE, PRIMERO SON NECESARIAS DOS COSAS.
"TRABAJO COOPERATIVO"...
...Y "DIVISIÓN DEL TRABAJO"

LO PRIMERO ES EL "TRABAJO COOPERATIVO"...
...QUE CONSISTE EN ASOCIARSE CON OTRA EMPRESA Y AUMENTAR LA ESCALA DEL CAPITAL.
Y LO SEGUNDO ES LA "DIVISIÓN DEL TRABAJO"
HACER PORCIONES PEQUEÑAS DE LO QUE SE HA HECHO GRANDE Y CALCULAR SU EFICIENCIA
UNA VEZ QUE SE HAYA AMPLIADO LA ESCALA...
TRABAJO COOPERATIVO
DIVISIÓN DEL TRABAJO
...ASIGNAREMOS FUNCIONES A CADA UNO.

AL SUBDIVIDIRSE LAS TAREAS, EL TRABAJO SE SIMPLIFICA Y ES MÁS FÁCIL DE APRENDER.
ASÍ PODREMOS CONTRATAR MÁS MANO DE OBRA SIN TENER EN CUENTA SU EXPERIENCIA, SEXO O EDAD...
...Y RECORTAR AÚN MÁS EL COSTE DE LA FUERZA DE TRABAJO POR CADA MERCANCÍA.
EL DISEÑO DE LA MAQUINARIA TAMBIÉN SE SIMPLIFICA Y ESO FACILITA EL AVANCE TECNOLÓGICO.
NO HAY MÁS QUE VENTAJAS.

MANO DE OBRA.

CONCEPTO Letra de cambio: un tipo de valor. Se usa fundamentalmente como orden de pago escrita en los créditos comerciales y como pagaré en los préstamos de dinero.

PERDO-NE...
...SEÑOR GOLD...
¿SÍ?
ES SOBRE EL PRÉS-TAMO DE AQUEL CLIEN-TE...
¿OTRA VEZ AQUEL TIPO DE LA FÁBRICA PEQUE-ÑA?
DILE QUE SE MARCHE.
Y BIEN, SEÑOR DANIEL...
...EN CUANTO A SU PRÉS-TAMO...

...HAGA EL FAVOR DE REVISAR ESTE DOCUMENTO Y FIRMARLO.
¡SEÑOR GOLD!
¡¡POR FAVOR!! ¡¡NECESITO UN PRÉSTAMO!!
¡¡SI ME CONCEDE UN PRÉSTAMO, PODRÉ SALIR A FLOTE!! ¡¡SE LO RUEGO!!
¡¡VOY A QUEBRAR A ESTE PASO!!

LO PRIMERO QUE DEBE HACER EN SU FÁBRICA ES REVISAR EL PLAN DE NEGOCIO.
LA BANCA TAMBIÉN ES UN NEGOCIO. NO PUEDO CONCEDERLE UN PRÉSTAMO ASÍ, POR LAS BUENAS.
PE... ¡PERO...! ¡ESTO HARÍA CRECER NUES-TRA EM-PRE-SA!
¡¡NOSO-TROS TAMBIÉN VAMOS A EM-PEZAR ALGO NUEVO!!
¡¡POR FA-VOR!!
VIÉNDOLE ASÍ, ESTÁ CLARO QUE NO PODRÁ DEVOLVER EL PRÉS-TAMO.
SIENTO EL ES-PECTÁ-CULO.
EN FIN, SEÑOR DANIEL, SIGUIEN-DO CON LO DEL PRÉS-TAMO...

HEMOS CONSEGUIDO LA FINANCIACIÓN.
YO ME ENCARGARÉ DE NEGOCIAR LOS TÉRMINOS DE LA COLABORACIÓN. TÚ CONTINÚA CON EL DESARROLLO DE LA MAQUINARIA Y LOS NUEVOS PRODUCTOS.
DE ACUERDO.
LA COMPETENCIA VA A TRATAR DE ALCANZARNOS SI LLEVAMOS A CABO LA COLABORACIÓN CON ÉXITO.
¡TENEMOS QUE MARCAR DISTANCIAS AHORA, ROBIN!
¡ENTENDIDO!

HMMM...

M FACTORY
QUIERO QUE CREE UNA NUEVA MAQUINARIA DE PRODUCCIÓN EN MASA DE ACUERDO CON ESTOS PLANOS.
¿NUEVA MAQUINARIA?
EL PROBLEMA ES QUE MIS INSTALACIONES SOLO PUEDEN HACER LA MAQUINARIA YA EXISTENTE...
ME HAN LLEGADO BUENAS REFERENCIAS SUYAS Y POR ESO HE ACUDIDO A USTED. LE VOY A PEDIR UNA GRAN CANTIDAD
¿UNA GRAN CANTIDAD?
¿QUIÉN ES USTED?
ME PRESENTARÉ. SOY DEL GRUPO DANIEL Y...
¿¡EL GRUPO DANIEL!? ¡PODÍA HABERLO DICHO ANTES!

¡OOOH! ES LO QUE TIENE HACER NEGOCIOS CON EL GRUPO DANIEL.
NO IMAGINABA QUE CONSEGUIRÍA EL PRÉSTAMO CON TANTA FACILIDAD
COMPRUEBE LA CANTIDAD.
LO DEJO EN SUS MANOS.
¡DESCUIDE! ¡AHORA PODRÉ INVERTIR EN NUEVAS INSTALACIONES!
¡¡CONFÍE EN MÍ!! ¡¡TENDRÁ LA MAQUINARIA QUE HA SOLICITADO!!

¿ESTO ES QUESO?
SÍ.
ES UN NUEVO PRODUCTO. PRUÉBENLO.
POR FUERA ESTÁ DURO Y CRUJIENTE, PERO POR DENTRO ES BLANDO Y SUAVE
TIENE UNA DOBLE ESTRUC-TURA

HUM... TIENE UNA TEXTURA CURIOSA.
Y TAMBIÉN SABE BIEN.
MUCHAS GRACIAS.
UN QUESO BLANDO SE ENVUELVE CON UN QUESO DURO...
...Y GRACIAS A LA CONGELACIÓN RÁPIDA, HE CONSEGUIDO QUE TENGA UNA TEXTURA ORIGINAL AL MISMO TIEMPO QUE SE MANTIENE LA FRESCURA DEL INTERIOR.
¿PODRÁS LLEVARLO A LA LÍNEA DE PRODUCCIÓN?

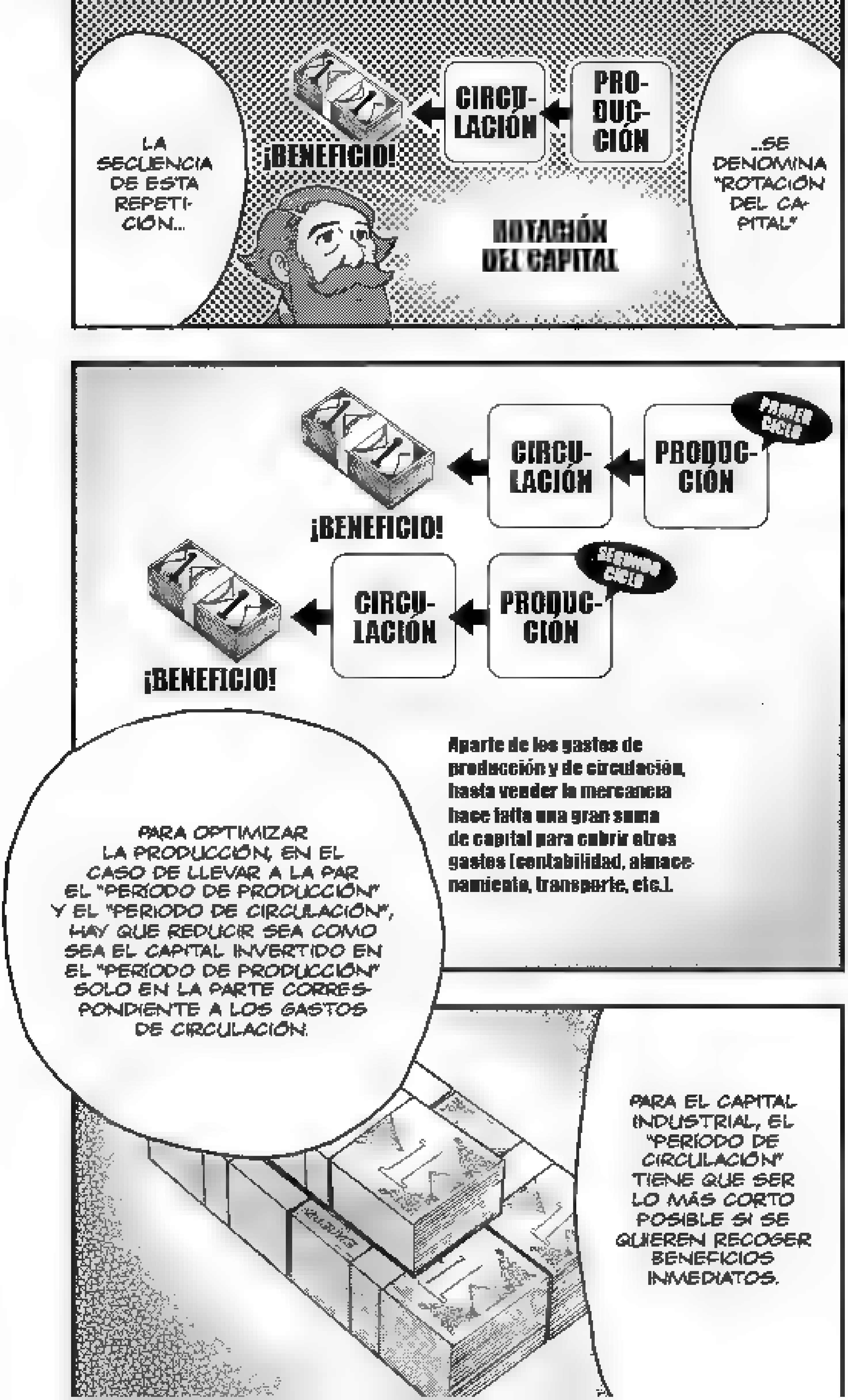
LA TECNOLOGÍA NO ES PROBLEMA
SIN EMBARGO, FALTAN FONDOS.
ENTIENDO.
PARECE QUE TE VA BIEN
LA FINANCIACIÓN NO SERÁ NINGÚN PROBLEMA.
Y ADEMÁS, LA ASOCIACIÓN TAMBIÉN VA VIENTO EN POPA.

FUM
FUM
CLIC
RUUUM
RUUUM
CLIC
FUM
FUM

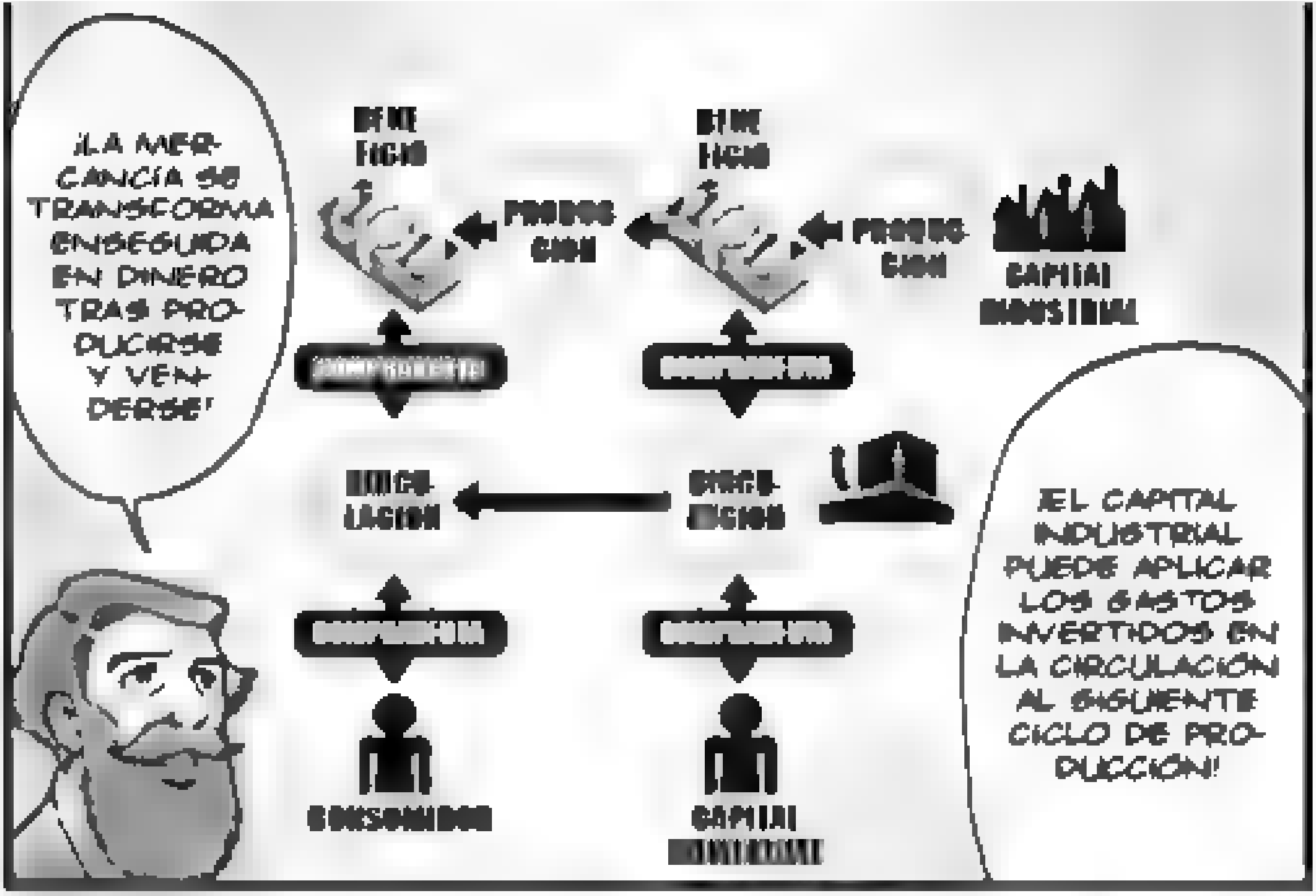
LA SOCIEDAD CAPITALISTA ES UNA SOCIEDAD COMPETITIVA QUE NO CESA DE PERSEGUIR EL BENEFICIO POR TODOS LOS MEDIOS POSIBLES.
PRO-DUCCIÓN EN MASA, OBTENCIÓN DE BENEFICIOS, AMPLIACIÓN Y VUELTA A EMPEZAR.

FIUUS

PRODUCIR EN MASA PARA OBTENER UN BENEFICIO...
...NO TENDRÍA SENTIDO SI NO SE VENDEN LAS MERCANCÍAS.
POR ESO, HAY QUE MANEJAR CON EFICACIA DOS ELEMENTOS...
...EL TIEMPO DE PRODUCCIÓN Y EL TIEMPO DE VENTA.
UN "PERÍODO DE PRODUCCIÓN" PARA FABRICAR LA MERCANCÍA...
...Y UN "PERÍODO DE CIRCULACIÓN" PARA VENDERLA.
EL DINERO OBTENIDO TRAS EL TRANSCURSO DE AMBOS SE REUTILIZA EN UN NUEVO CICLO DE PRODUCCIÓN.


LA SECUENCIA DE ESTA REPETICIÓN...
PRODUCCIÓN
CIRCULACIÓN
¡BENEFICIO!
...SE DENOMINA "ROTACIÓN DEL CAPITAL"
ROTACIÓN DEL CAPITAL
PRODUCCIÓN
CIRCULACIÓN
¡BENEFICIO!
PRODUCCIÓN
CIRCULACIÓN
¡BENEFICIO!
Aparte de los gastos de producción y de circulación, hasta vender la mercancía hace falta una gran suma de capital para cubrir otros gastos [contabilidad, almacenamiento, transporte, etc.].
PARA OPTIMIZAR LA PRODUCCIÓN, EN EL CASO DE LLEVAR A LA PAR EL "PERÍODO DE PRODUCCIÓN" Y EL "PERIODO DE CIRCULACIÓN", HAY QUE REDUCIR SEA COMO SEA EL CAPITAL INVERTIDO EN EL "PERÍODO DE PRODUCCIÓN" SOLO EN LA PARTE CORRESPONDIENTE A LOS GASTOS DE CIRCULACIÓN.
PARA EL CAPITAL INDUSTRIAL, EL "PERÍODO DE CIRCULACIÓN" TIENE QUE SER LO MÁS CORTO POSIBLE SI SE QUIEREN RECOGER BENEFICIOS INMEDIATOS.

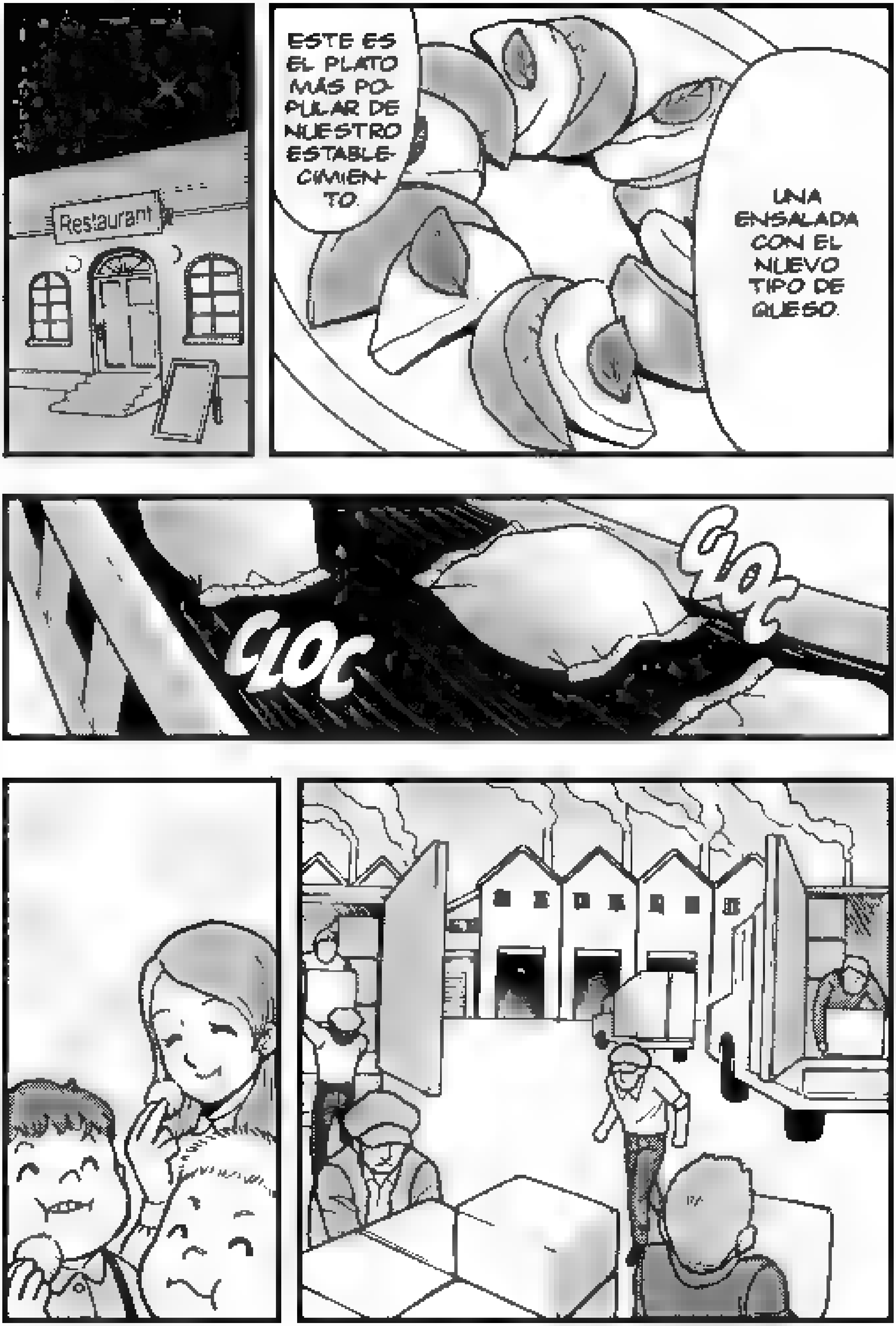
AHÍ ES DONDE ENTRAN EN JUEGO LOS COMERCIANTES MAYORISTAS Y MINORISTAS...
...EL LLAMADO "CAPITAL COMERCIAL"
ELLOS COMPRAN LA MERCANCÍA QUE HA PRODUCIDO EL CAPITAL INDUSTRIAL A UN PRECIO AL POR MAYOR...
¡BARATO!
¡BARATO!
...Y SE ENCARGAN ENTERAMENTE DE SU DISTRIBUCIÓN Y VENTA.
GRACIAS A ELLOS...
...LA ROTACIÓN SE ACELERA.



CONCEPTO Crédito comercial: relación comercial por la que se establece un pago aplazado cuando el vendedor confía en la capacidad financiera del comprador.

CONCEPTO Capital a interés: forma de capital en la que el propio capital se convierte en mercancía y obtiene un beneficio a partir de los intereses del préstamo de fondos. Es lo que hacen los bancos y otras entidades financieras.

¡ES UN NUEVO TIPO DE QUESO!
¡COMPRENLO ANTES DE QUE SE AGOTE!
¿EH? ¿UN NUEVO TIPO DE QUESO?
¡¡PRUÉBENLO!!
DEME UNO.
YO ME LLEVARÉ DOS.
¡MUCHAS GRACIAS!
FUM
FUM
RUUUM


Restaurant
ESTE ES EL PLATO MÁS POPULAR DE NUESTRO ESTABLECIMIENTO.
UNA ENSALADA CON EL NUEVO TIPO DE QUESO.
GLOC
GLOC

EL NUEVO QUESO TIENE UN ÉXITO TREMENDO INCLUSO EN MI CASA.
SE HA AGOTADO INMEDIATAMENTE.
GRACIAS.
NO HAY DE QUÉ
POR CIERTO, SEÑOR DANIEL, SEÑOR ROBIN...
PREVEO QUE SE VA A VENDER AÚN MÁS.
SI FUERA POSIBLE, ME GUSTARÍA DOBLAR LOS PEDIDOS.
¿DOBLARLOS?

DE ACUERDO. AHORA NOS PONEMOS A ELLO.
!
OTROS CLIENTES TAMBIÉN HAN AUMENTADO SUS ENCARGOS.
LA PRODUCCIÓN NO DA ABASTO.
PUES PRODUCIREMOS MÁS.
MUCHAS GRACIAS.
¡EL AGRADECIDO SOY YO!

¿CÓMO VAMOS A AUMENTAR LA PRODUC-CIÓN?
VOLVE-REMOS A INCRE-MENTAR LAS JOR-NADAS LABORA-LES...
...Y AUMEN-TAREMOS LA CAN-TIDAD DE MAQUI-NARIA.
NO ES UNA PROPORCIÓN TAN GRANDE COMO PARA QUE LOS OBREROS TRABAJEN LAS 24 HORAS DEL DÍA.
GOON
GOON
SI NOS DETENE-MOS, NOS ALCAN-ZARÁN, ROBIN

¿¡EL DOBLE!?
SÍ.
LAS VENTAS DEL NUEVO QUESO VAN MUY BIEN...
...Y QUERRÍA DISPONER DE MÁS MAQUINARIA.
ENTIENDO... AUNQUE CON LAS INSTALACIONES QUE TENGO AHORA...
...ME ES DIFÍCIL OFRECERLES MÁS.
LE ESTOY PIDIENDO QUE AUMENTE LA PRODUCCIÓN.
¿ACASO LE ES IMPOSIBLE?
¿EH?

NO. NO ES ESO EXACTA-MENTE...
ESPERE UN POCO.
VALE...
¡ENTEN-DIDO!

COMPRUEBE LA CANTIDAD.
ME CONFORMABA CON QUE LAS COSAS FUERAN MEDIANAMENTE BIEN...
...PERO DEBO ESTAR PREPARADO.
¡CONFÍO EN QUE ME HAGAN MÁS PEDIDOS!
YA QUE YO TAMBIÉN VOY A AMPLIAR LA FÁBRICA...
LE PEDIRÉ ALGO A CAMBIO.

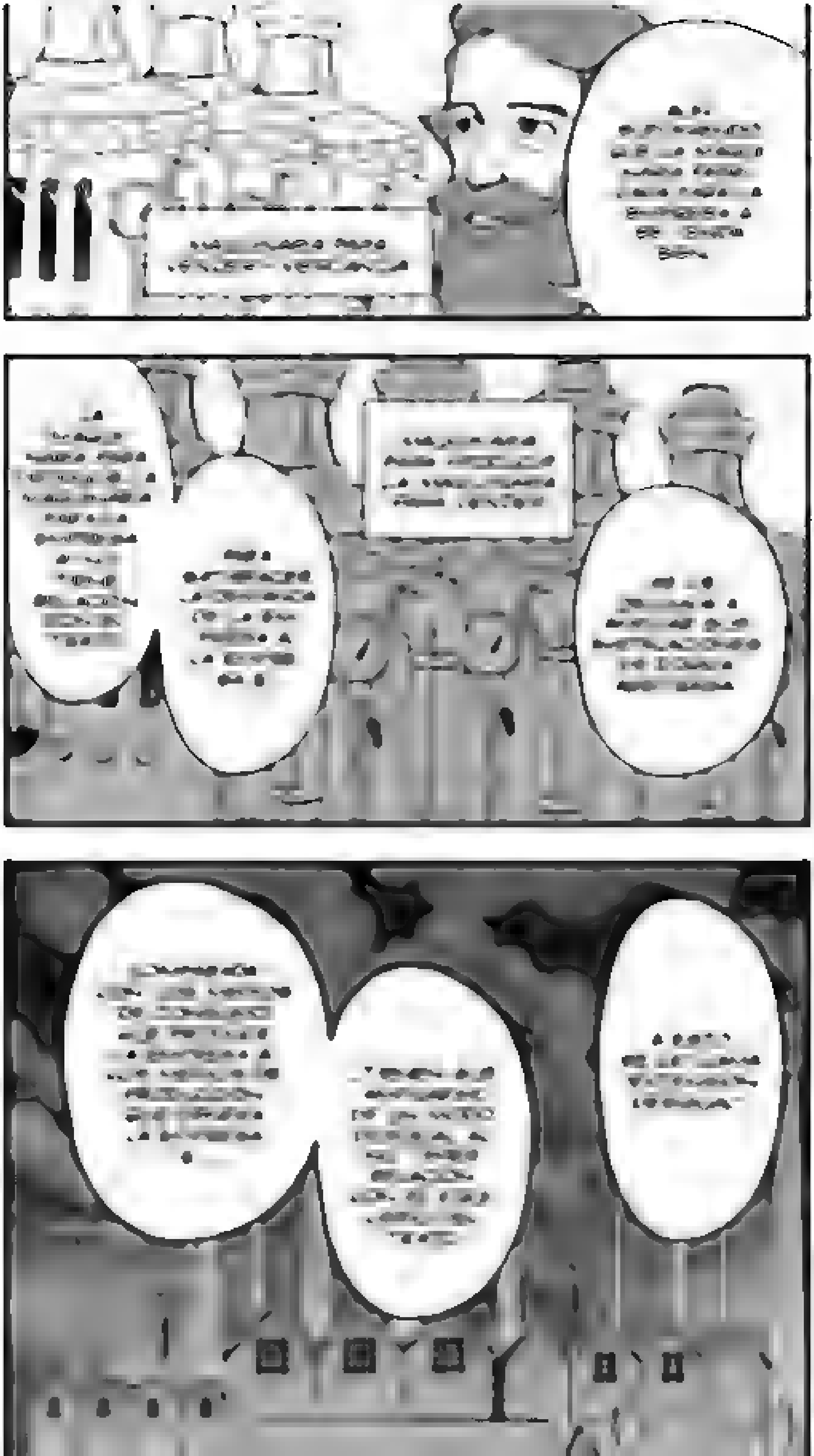
CUANDO UNA EMPRESA TRATA DE AMPLIAR SU PRODUCCIÓN EN BUSCA DE MAYORES BENEFICIOS...
...LA REPERCUSIÓN TAMBIÉN SE EXTIENDE A LAS EMPRESAS VINCULADAS.
EL TRATO QUE ACABAN DE HACER DANIEL, ROBIN Y EL PRESIDENTE DE LA PEQUEÑA EMPRESA DE MAQUINARIA ES UN EJEMPLO.
UNA EMPRESA A QUE ESTÁ PRODUCIENDO "MEDIOS DE CONSUMO"* LE PIDE A UNA EMPRESA B QUE FABRICA SU MAQUINARIA QUE AUMENTE LA CANTIDAD QUE LE SUMINISTRA PARA SU PRODUCCIÓN.
A
EMPRESA A
PEDIDO
B
EMPBESA B
NI QUE DECIR TIENE QUE LA EMPRESA B QUIERE SATISFACER LOS PEDIDOS.

CONCEPTO Medios de producción : todo lo necesario para producir medios de consumo

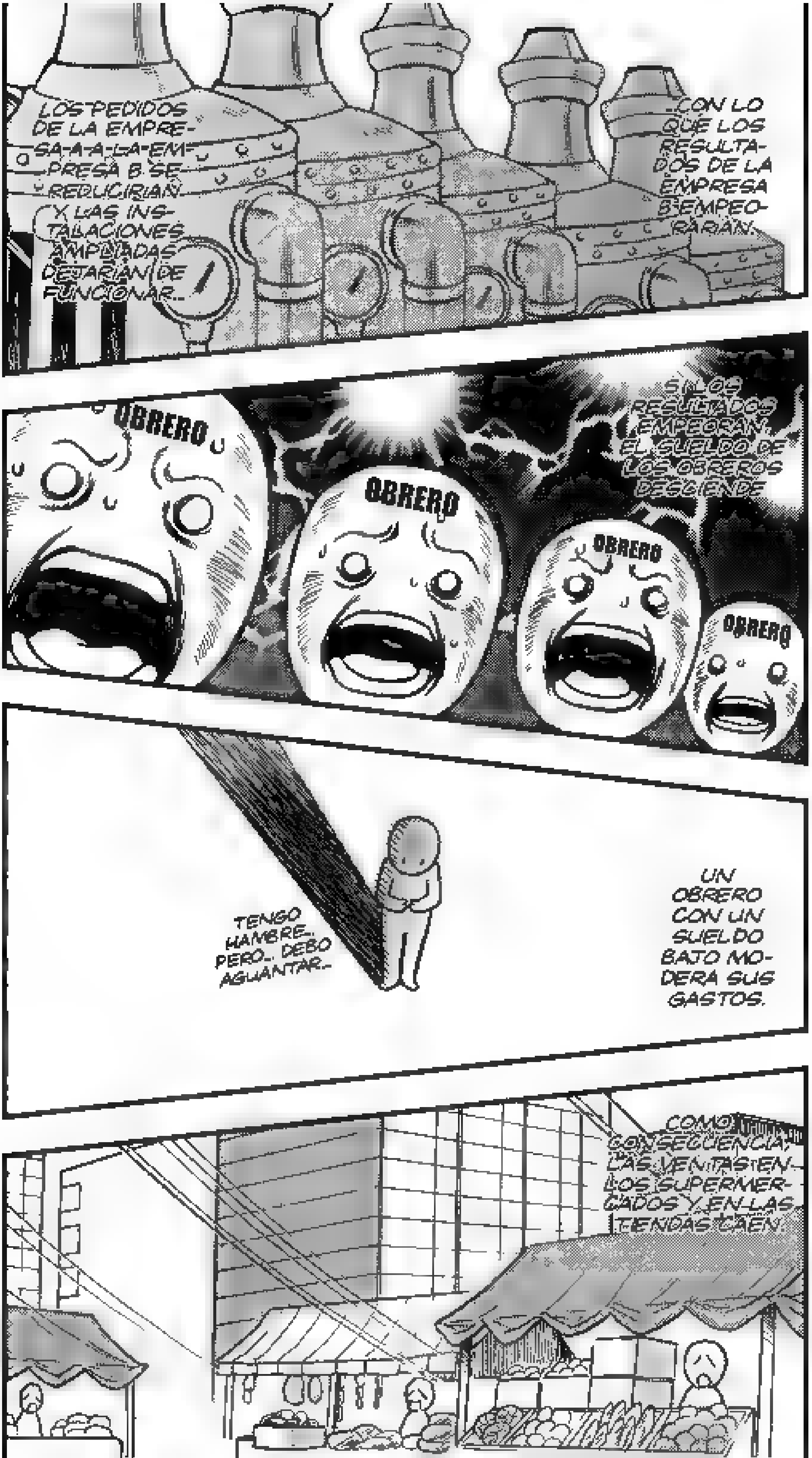
COM-PRUEBE LA CAN-TIDAD
USARÉ ESTE DINERO PARA AMPLIAR LAS INS-TALACIO-NES.
PERFECTO. ASÍ PODRÉ HACER FREN-TE A LOS PEDIDOS DE LA EM-PRESA A.
ESPERO QUE SI-GAMOS COMO SIEM-PRE
VALE

MAQUINARIA PARA VENDER
ADEMÁS DE LA "MAQUINARIA PARA LA EMPRESA A"...
...LA EMPRESA B TAMBIÉN DEBE DISPONER DE LA "MAQUINARIA PARA PRODUCIR LA MAQUINARIA PARA LA EMPRESA A"
MAQUINARIA PARA PRODUCIR LA MAQUINARIA PARA VENDER
DE ESTA MANERA, A LA EMPRESA B NO LE QUEDA MÁS REMEDIO QUE AMPLIARSE TAMBIÉN.
SIN EMBARGO, EN SU AMPLIACIÓN SE OCULTA UN GRAN PROBLEMA.

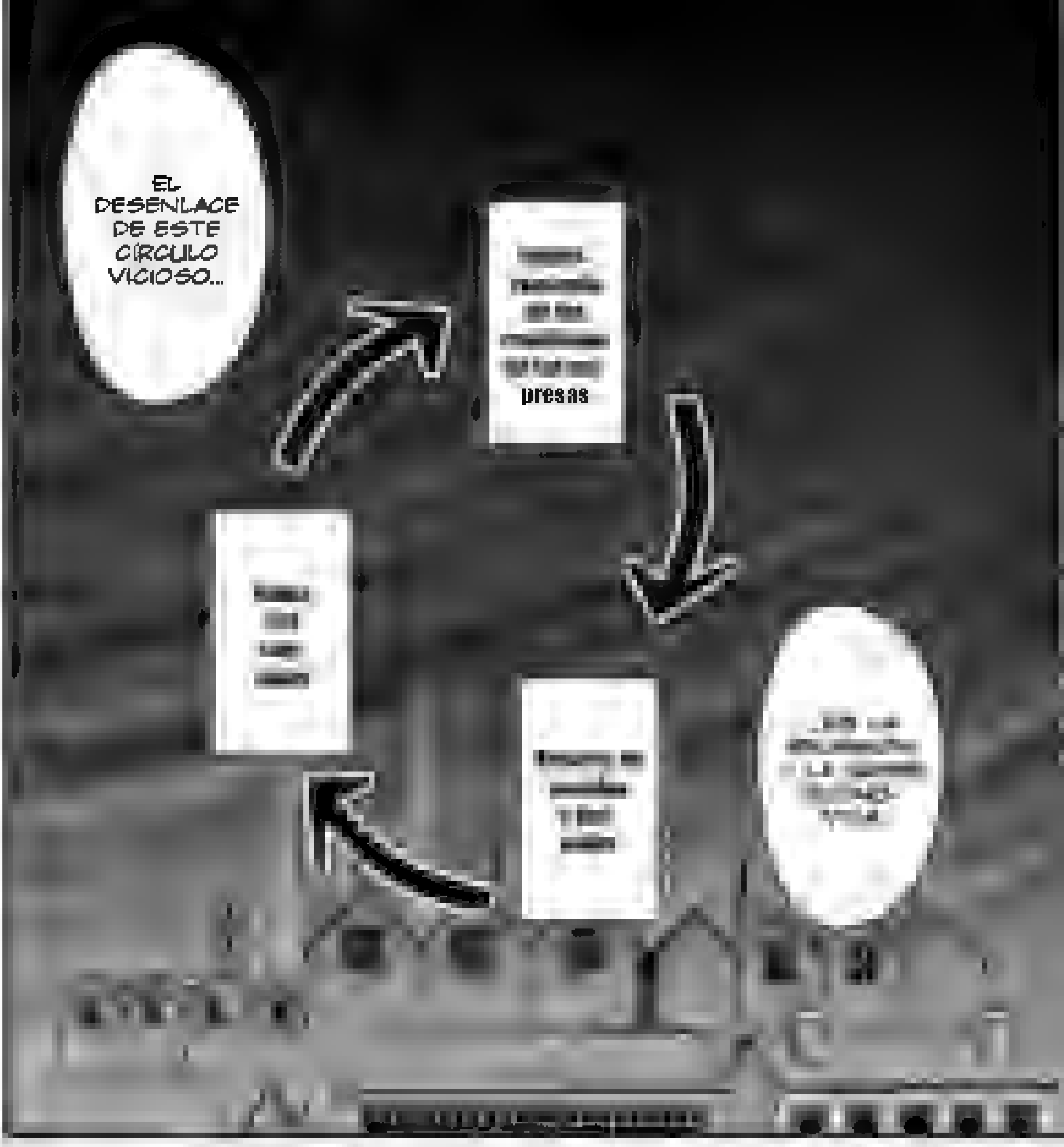
PARA LA EMPRESA B, EL AUMENTO DE LOS PEDIDOS PUEDE PARECER FAVORABLE A PRIMERA VISTA, PERO...
M FACTORY
¡CUÁNTO TRABAJO! ¿VERDAD, PRESIDENTE!?
SÍ.
Y QUE SIGA ASÍ. ¡HAGA LA FÁBRICA MÁS GRANDE...!
¡...Y SÚBAME EL SUELDO!
¡JA, JA, JA! ME LO PENSARÉ.



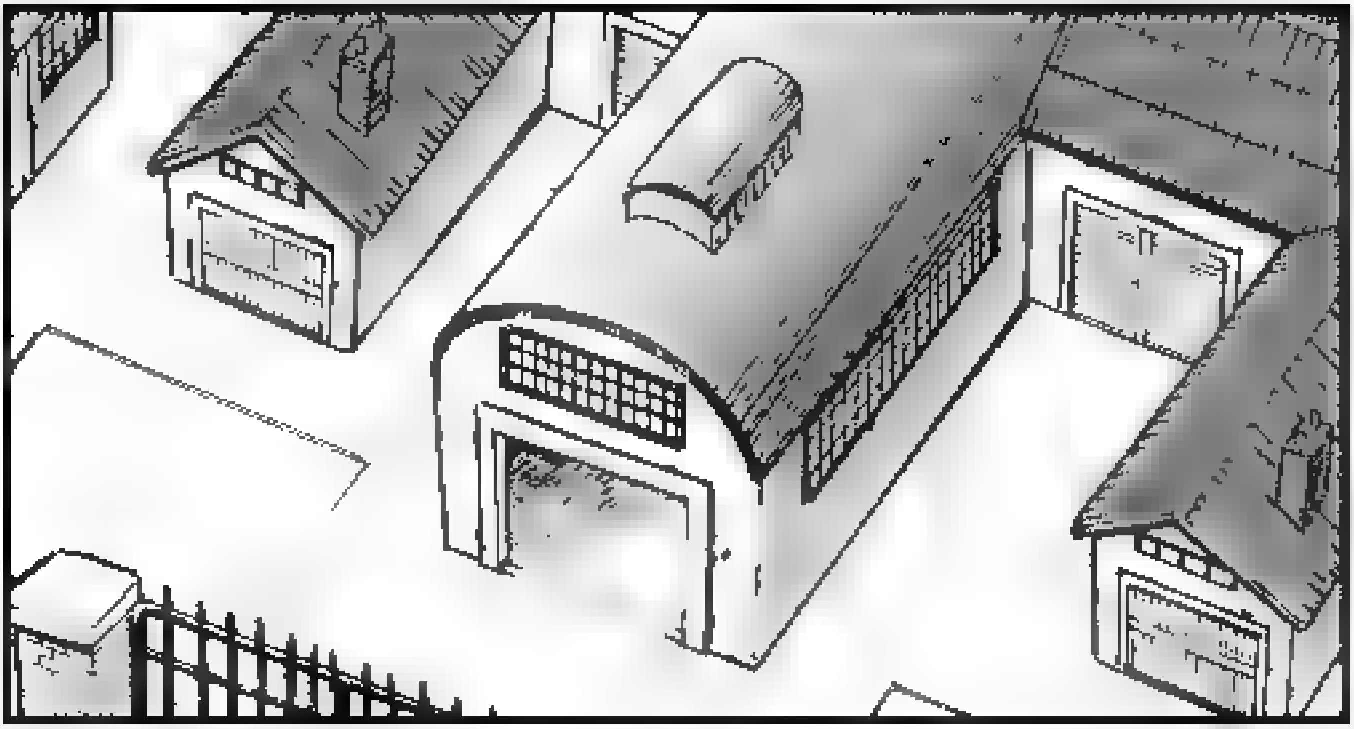
TRAR
DER" Y AL MISMO


LOS PEDIDOS DE LA EMPRESA A A LA EMPRESA B SE REDUCIRÍAN Y LAS INSTALACIONES AMPLIADAS DEJARÍAN DE FUNCIONAR...
...CON LO QUE LOS RESULTADOS DE LA EMPRESA B EMPEORARÍAN.
SI LOS RESULTADOS EMPEORAN, EL SUELDO DE LOS OBREROS DESCIENDE.
OBRERO
OBRERO
OBRERO
OBRERO
UN OBRERO CON UN SUELDO BAJO MODERA SUS GASTOS.
TENGO HAMBRE... PERO... DEBO AGUANTAR...
COMO CONSECUENCIA, LAS VENTAS EN LOS SUPERMERCADOS Y EN LAS TIENDAS CAEN.

ESO SIGNIFICA QUE LAS MERCANCÍAS NO PUEDEN VENDERSE
QUE SE VE OBLIGADA A
RESULTADO, LAS VENTAS EN LAS TIENDAS SE DESPLOMAN Y LOS RESULTADOS DE LA EMPRESA A VUELVEN A


EL DESENLACE DE ESTE CÍRCULO VICIOSO...
presas

...Y MIENTRAS UNO SE LAMENTA DE LO GRANDE QUE ERA EL PEZ QUE ACABA DE DEJAR ESCAPAR...
NO OBSTANTE, LA SOCIEDAD CAPITALISTA ES COMPETITIVA A MÁS NO PODER...
¡TE PESCARÉ SEA COMO SEA!
¡YA ES MÍO!
...EL VECINO YA LO HA PESCADO.
NO HAY TIEMPO PARA PENSAR EN EL TEMOR A UNA RECESIÓN O UNA CRISIS ECONÓMICA.
EN UNA SOCIEDAD CAPITALISTA NO HAY MÁS REMEDIO QUE NADAR EN AGUAS TURBULENTAS.



Las contradicciones de la sociedad capitalista

FUUUS
FUM
FUM
CLON
RUUUM

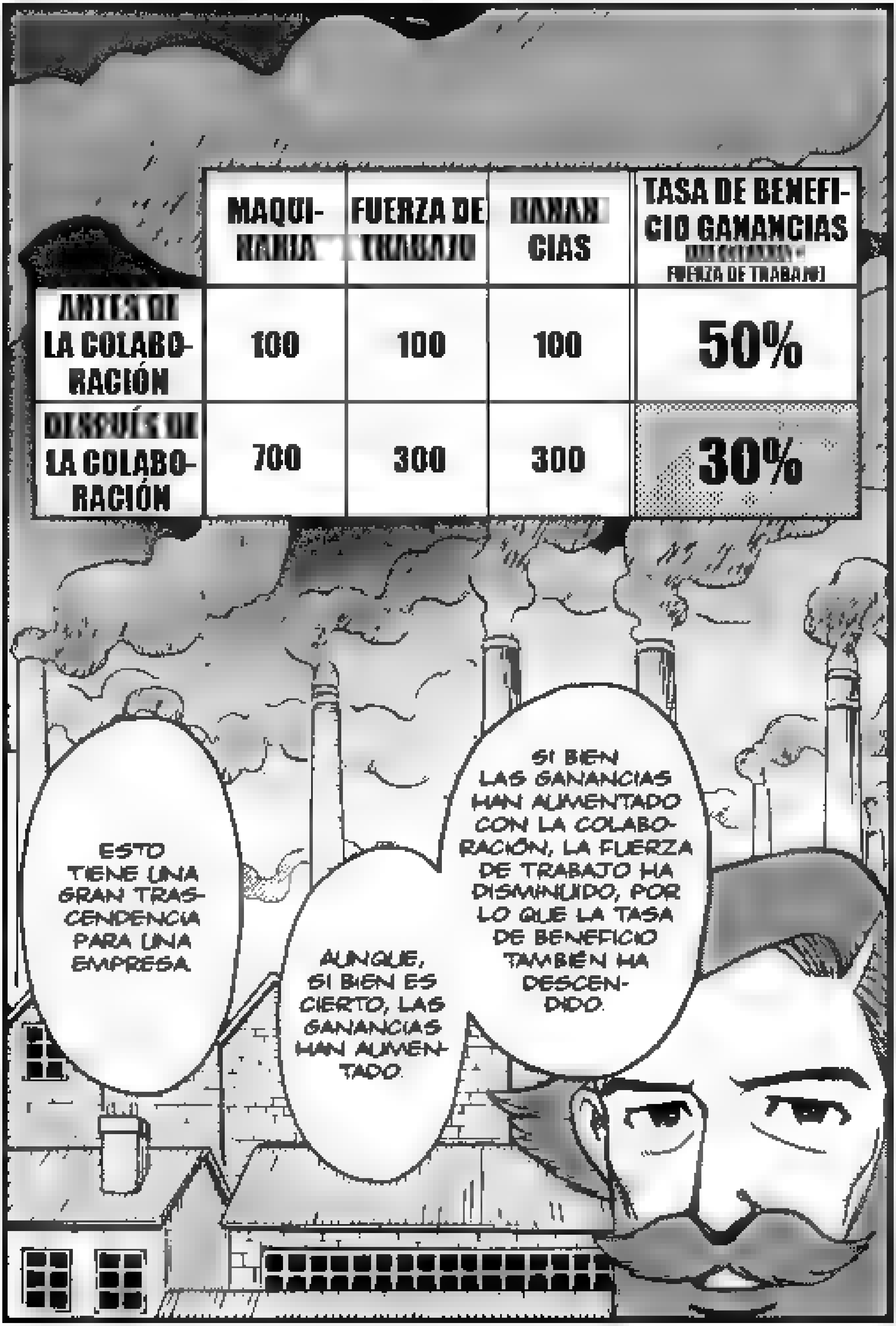
TODO ESTÁ SALIENDO A PEDIR DE BOCA, ROBIN.
AHORA SOMOS LÍDERES INDISCUTIBLES EN EL MERCADO DE LOS QUESOS.
CIERTO. LAS VENTAS DEL NUEVO QUESO VAN BIEN...
...Y LA MEJORA EN LA EFICIENCIA DE LA MAQUINARIA HA HECHO QUE LA PRODUCCIÓN HAYA INCREMENTADO SUSTANCIALMENTE.
SÍ.
HAY QUE APROVECHAR EL MOMENTO PARA MARCAR DISTANCIAS RESPECTO A LA COMPETENCIA.
NO HAY NADA QUE NO PODAMOS HACER.
¡SÍ!

UNA COSA, DANIEL...
LA ADMINIS-TRACIÓN TAMBIÉN VA BIEN...
...Y HEMOS OBTENIDO GRANDES GANAN-CIAS.
¿NO VA SIENDO HORA DE SUBIRLE EL SUELDO A LOS EM-PLEADOS?
...
¿SUBIR-LE EL SUELDO A LOS EM-PLEA-DOS?
¡¡JA, JA, JA!!

IMPOSIBLE, ROBIN.
¿POR QUÉ?
ACABAS DE DECIR QUE LAS GANANCIAS HAN AU-MENTADO MUCHO.
AUNQUE, A DECIR VERDAD, NO ES EXACTA-MENTE ASÍ.
PERO LO CIERTO ES QUE LAS VENTAS Y LAS GANAN-CIAS ASO-CIADAS SE HAN INCRE-MENTADO.
¡UN 300%!

AH! ESTÁ LA TRAMPA.
¿SABES CON QUÉ OBTENEMOS EL BENEFICIO LOS CAPITALISTAS?
CON LA "PLUSVALÍA"
EN LA INDUSTRIA DE LA PRODUCCIÓN, LA MAQUINARIA Y LAS MATERIAS PRIMAS NO GENERAN BENEFICIOS.
EL CAPITAL INDUSTRIAL LO HACE COMPRANDO BARATO Y VENDIENDO CARO.
SÍ, LA "PLUSVALÍA" NOSOTROS OBTENEMOS EL BENEFICIO DE LA FUERZA DE TRABAJO.
YA...

¡NUESTRO BENEFICIO ES EL VALOR AÑADIDO QUE SURGE DE LA FUERZA DE TRABAJO!
SI SE INCREMENTA LA FUERZA DE TRABAJO, NUESTRO BENEFICIO LO HACE TAMBIÉN.
¿QUÉ QUIERES DECIR?
PERO SI HAN AUMENTADO LAS GANANCIAS...
LO QUE HA AUMENTADO HA SIDO LA MECANIZACIÓN, ROBIN.
!?
ES CIERTO QUE LAS GANANCIAS HAN SUBIDO CON LA AMPLIACIÓN...
...PERO, EN REALIDAD, LA TASA DE BENEFICIO HA DESCENDIDO.



MAQUINARIA
FUERZA DE TRABAJO
GANANCIAS
TASA DE BENEFICIO GANANCIAS
FUERZA DE TRABAJO]
ANTES DE LA COLABORACIÓN
100
100
100
50%
DESPUÉS DE LA COLABORACIÓN
700
300
300
30%
ESTO TIENE UNA GRAN TRASCENDENCIA PARA UNA EMPRESA.
AUNQUE, SI BIEN ES CIERTO, LAS GANANCIAS HAN AUMENTADO.
SI BIEN LAS GANANCIAS HAN AUMENTADO CON LA COLABORACIÓN, LA FUERZA DE TRABAJO HA DISMINUIDO, POR LO QUE LA TASA DE BENEFICIO TAMBIÉN HA DESCENDIDO.

EL DESCENSO DE LA TASA DE BENEFICIO IMPLICA QUE A PARTIR DE AHORA SERÁ MÁS COMPLICADO OBTENERLO.
AHORA ES EL MEJOR MOMENTO PARA RESERVAR ENERGÍAS.
AUN A RIESGO DE REPETIRME, LAS GANANCIAS HAN AUMENTADO.
PODEMOS SUBIRLES EL SUELDO A LOS OBREROS.
VEO QUE SIGUES SIN ENTENDERLO.
TE HARÉ LA PREGUNTA AL REVÉS. ¿QUÉ NECESIDAD HAY DE SUBIRLES EL SUELDO A LOS OBREROS?

SI ESO LES MOTIVARA A TRABAJAR MÁS...
...LA TASA DE PRODUCCIÓN PODRÍA AUMENTAR.
PERO LA MAQUINARIA ES LA QUE PRODUCE LAS MERCANCÍAS.
NO SUPONE NINGUNA PESADA CARGA PARA LOS OBREROS.
DE HECHO, ES UN TRABAJO QUE PUEDE HACER CUALQUIERA.
...
CUANTO MAYOR SEA LA EFICIENCIA DE LA MAQUINARIA, MENOR SERÁ LA CARGA PARA LOS OBREROS.
Y ESO, ROBIN, SE TRADUCE EN UNA DISMINUCIÓN DEL VALOR DE SU FUERZA DE TRABAJO.

NO HACE FALTA PAGARLES MÁS DE LO QUE VALE SU FUERZA DE TRABAJO.
ESPERA UN MOMENTO.
¿QUIERES DECIR QUE SI SE REDUJERA LA MAQUINARIA AUMENTARA EL SUELDO DE LOS OBREROS?
ASÍ ES. PERO SI SE REDUCE LA MAQUINARIA, LA PRODUCCIÓN TAMBIÉN DESCIENDE.
Y EN CUANTO LA FÁBRICA REDUZCA SU VOLUMEN, LA COMPETENCIA LA ARROLLARÁ.
PERO…
VAMOS A SUPONER QUE LES SUBIMOS EL SUELDO A LOS OBREROS.

...Y POR LO TANTO, UNA DISMINUCIÓN DEL CAPITAL

¿TE APETECE ECHAR UN TRAGO ANTES DE REGRESAR?
SÍ BUENO...
VENGA
¿VIENES TÚ TAMBIÉN, KARL?
NO, YO...
NO TE ESFUERCES.
NO VENDRÁ NI AUNQUE LE INVITES.
...
HAY QUE VER... ¿Y ESTE CÓMO SE DIVERTIRÁ EN LA VIDA?

¿YA ESTÁS DE VUELTA?
HOLA CARIÑO.
LOS NIÑOS TE HAN ESTADO ESPERANDO LEVANTADOS HASTA HACE UN RATO.

¿HAN ESTUDIADO?
SI.
LOS DOS LO ESTAN HACIENDO MUY BIEN.
¿QUE TAL TU? ¿NO TE RESULTA DURO TENER DOS TRABAJOS?
YA ME HE ACOSTUMBRADO.
PARECES CANSADO.
SI TE PARECE BIEN QUE TRABAJE MAS...
TRANQUILA
NO TE PREOCUPES.

OCHO... NUEVE... DIEZ... DESEA INGRESAR 10 G, ¿VERDAD?
SÍ.
YA HE AHORRADO MÁS DE 100 G...
AUNQUE TODAVÍA NO ES SUFI-CIEN-TE...
...PARA QUE LOS NIÑOS PUEDAN IR A LA UNIVER-SIDAD.

AQUÍ TIENE UN PRÉSTAMO DE 1.000 €. COMPRUÉBELO.
HABLEMOS DE NEGOCIOS, SEÑOR PRESIDENTE...
NOSOTROS TAMBIÉN QUEREMOS...
...LA MISMA MAQUINARIA QUE EMPLEA EL GRUPO DANIEL.
SÍ...

TROMP
TAP
¡EH, VOSO-TROS!
¡NOS HA DESCU-BIER TO! ¡HUYA-MOS!
¡¡ALTO AHÍ!!

LO SIENTO, PAPÁ. NO ME HA SALIDO BIEN.
¡EL TÍO ESE ES UN PE-GADO!
NO ESTÁ BIEN ROBAR.
DEVOL-VEDME MI CARTERA.

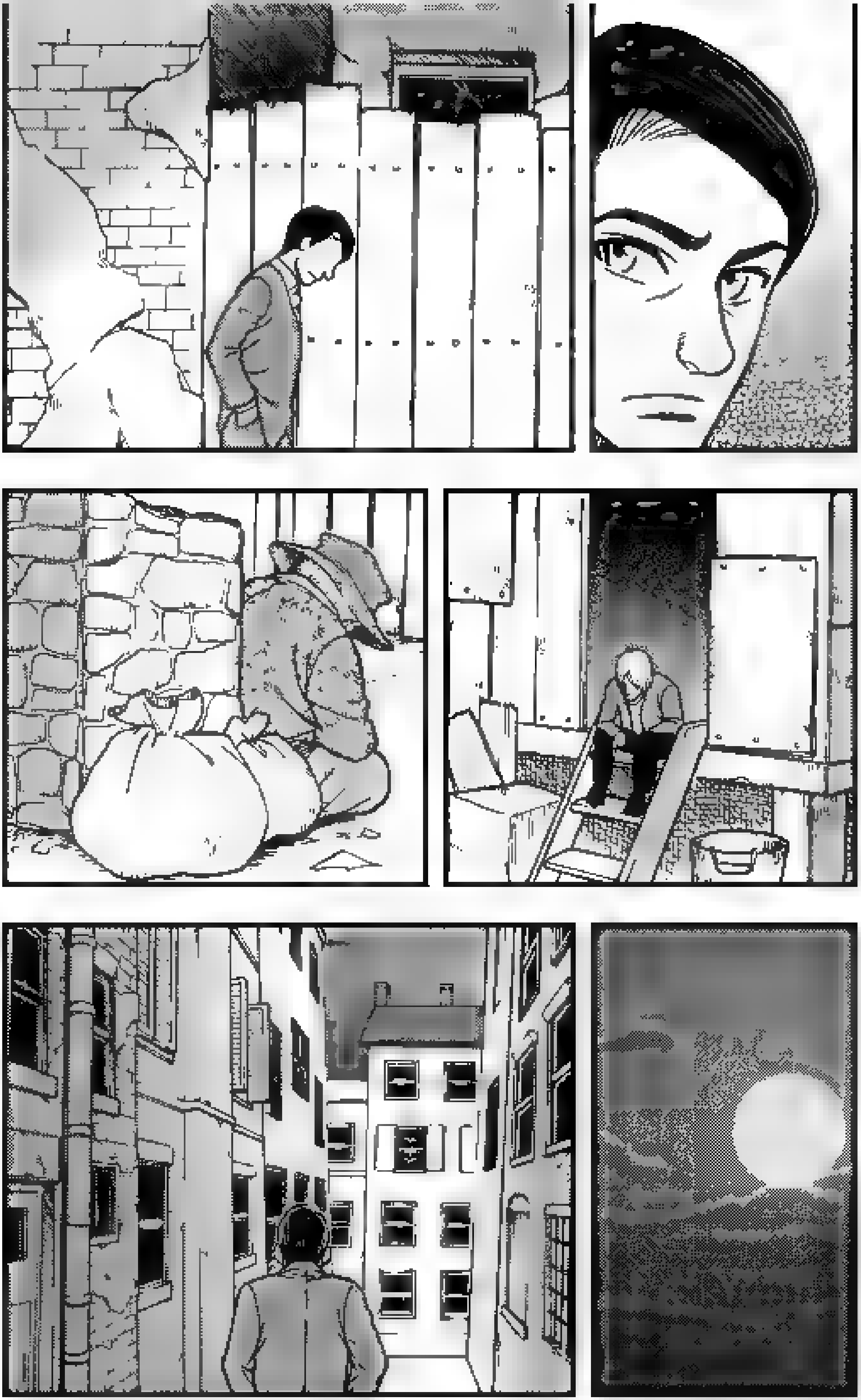
HUY...
YA DECÍA YO QUE ME RESULTABAS FAMILIAR.
PERO SI ES EL PRESIDENTE ROBIN.
!
YO ANTES TRABAJABA EN UNA PEQUEÑA FÁBRICA DE QUESOS...
PERO EL ÉXITO DE TU EMPRESA...
...LA LLEVO A LA QUIEBRA.
ASÍ QUE NO ME QUEDO MÁS REMEDIO QUE IR ALLÍ A PEDIR TRABAJO.
PERO NO SIRVIÓ DE NADA.
AHORA VIVO EN LA INDIGENCIA.
OBLIGAR A NIÑOS A ROBAR NO ES PROPIO DE UN ADULTO.

POR CIERTO, ÉL ESTÁ EN MI MISMA SITUACIÓN.
...
DE UN TIEMPO A ESTA PARTE...
...ES CORRIENTE ENCONTRARSE CON PERSONAS COMO YO, PRESIDENTE ROBIN.
ESTE NO ES LUGAR PARA INGENUOS COMO TÚ.
NO VOY A DESPOTRICAR CONTRA TI, ASÍ QUE LÁRGATE SIN RECHISTAR.

CON LA MECANIZACIÓN LA MANO DE OBRA SE HACE MENOS NECESARIA...
...LO QUE CONDUCE A UN AUMENTO DEL DESEMPLEO
LOS PARADOS SE APIÑAN POR UNOS POCOS PUESTOS DE TRABAJO
ESTO COLOCA A LOS CAPITALISTAS EN UNA POSICIÓN VENTAJOSA PARA OBLIGARLES A TRABAJAR EN CONDICIONES PRECARIAS...
...PUESTO QUE LA FUERZA DE TRABAJO ES FÁCILMENTE REEMPLAZABLE.
A LA SITUACIÓN EN LA QUE HAY UNA OFERTA EXCESIVA DE FUERZA DE TRABAJO...
SE LA DENOMINA "SUPERPOBLACIÓN RELATIVA"

ROBIN...
¿SABES DE QUÉ ESTÁ HECHO EL DINERO?
DE TRABAJO.
...
EL DINERO ESTÁ HECHO DEL TRABAJO Y DEL TIEMPO DE LAS PERSONAS.
ADEMÁS, SI HUBIÉRAMOS TENIDO DINERO...
¡¡QUIZÁ MAMÁ NO HABRÍA MUERTO!!

EL DINERO ES LO DE ME-NOS.
PERO... SIN DINE-RO NO PODRÁ CURARSE Y...
ESO NO TIENE NADA QUE VER CON EL DINERO.
¿¡ENTON-CES, TÚ TAMBIÉN TE CURA-RÁS!?
ROBIN, EL DINERO NO SALVA A LA GENTE.
ES DIOS QUIEN NOS PROTEGE



¿QUÉ OPINA DE ESTO, PRESIDENTE ROBIN?
?
SE PARECE A NUESTRO...
...NUEVO QUESO.
LA COMPETENCIA HA LANZADO UN PRODUCTO SIMILAR.
¿UN PRODUCTO SIMILAR?
PERO SI NUESTRO NUEVO QUESO ESTÁ HECHO CON UN MÉTODO DE FABRICACIÓN EXCLUSIVO.

ES POSIBLE QUE HAYA HABIDO UNA FILTRACIÓN.
¿FILTRACIÓN?
¿DESDE DÓNDE?
DE CUALQUIER PARTE.

¿LE HA VENDIDO A LA COMPETENCIA LA MISMA MAQUINARIA QUE LA NUESTRA?
NO. PARA SER EXACTOS, ES PARECIDA.
¿PARECIDA?
SÍ.
PORQUE SUS PEDIDOS HAN CAÍDO DE UN TIEMPO A ESTA PARTE
FÍJESE EN ESTO.

ES UN NUEVO PRODUCTO LANZADO POR UNA EMPRESA DE LA COMPETENCIA.
¡USTED HA DISTRIBUIDO NUESTRA TECNOLOGÍA!
EN OTRAS PALABRAS, HA INCURRIDO EN DIVULGACIÓN ILEGAL DE UN SECRETO EMPRESARIAL.
¿DIVULGACIÓN ILEGAL?
OIGA, YO ME HE LIMITADO A VENDER MERCANCÍA, QUE ES MI TRABAJO.

AHÍ TIENE RAZÓN, ROBIN. VÁMONOS.
PERO...
LO QUE HA DICHO TIENE SENTIDO.
ES COMPRENSIBLE.
YO HABRÍA HECHO LO MISMO EN SU SITUACIÓN.
ROBIN, VÁMONOS YA.

¡ES UN NUEVO TIPO DE QUESO!
¡CÓMPRENLO ANTES DE QUE SE AGOTE!
¿EH? ES DE UN COLOR DIFERENTE AL ANTERIOR
¡PRUEBENLO!
DEME UNO.
YO ME LLEVARÉ DOS.
¡MUCHAS GRACIAS!
ENTRE LOS MUCHOS ARTÍCULOS QUE VAN APARECIENDO UNO TRAS OTRO...
...EL CONSUMIDOR SOLO TIENE OJOS PARA LA NOVEDAD

EN LAS EMPRESAS OCURRE LO MISMO.
CREAN CONTINUAMENTE NUEVAS MERCANCÍAS Y NUEVAS TECNOLOGÍAS...
...Y HACEN TODO LO POSIBLE POR BENEFICIARSE ELLAS MISMAS Y ADELANTARSE A LA COMPETENCIA.

SI LOS CONSUMIDORES DEMANDAN MÁS NOVEDADES...
...LOS PRODUCTOS ENSEGUIDA PASAN DE MODA...
...Y LA TECNOLOGÍA ESPECIAL SE VUELVE COMÚN

...SE SUPONE QUE HACE PROGRESAR A LAS EMPRESAS...
...LA FUERZA DE TRABAJO GENERADORA DE LA "PLUSVALÍA" DISMINUYE CON EL AVANCE TÉCNICO.
SI ESTA TENDENCIA CONTINÚA, LA TASA DE BENEFICIO CAE.
Y LAS ASOCIACIONES ENTRE EMPRESAS PARA AUMENTARLO...
...TIENEN COMO ÚLTIMO FIN AMPLIAR LA PRODUCCIÓN
UNA SOCIEDAD QUE BUSCA EL BENEFICIO NO PUEDE ESCAPAR DE ESTE CÍRCULO VICIOSO.

LO QUE DA VIGOR A ESO...
...ES EL "CAPITALISMO COMERCIAL" DE LAS TIENDAS Y GRANDES ALMACENES.
StorE
LAS VENTAS DEL NUEVO PRODUCTO SE ESTÁN EXTENDIENDO...
...Y SU PRECIO AL POR MAYOR ES UN 20% MENOR QUE EL DE USTEDES
POR LO QUE, INTUYO, PLANEA DISMINUIR LOS PEDIDOS A NUESTRA EMPRESA.
ASÍ ES.

ENTENDIDO.
LO LAMENTO.
LA SITUACIÓN ES DELICADA.
¿DEBEMOS BAJAR NOSOTROS TAMBIÉN EL PRECIO?
NO. LO ÚLTIMO ES CAER EN UNA GUERRA DE PRECIOS.
CONTRAATACAREMOS.

NUESTROS PEDIDOS SE HAN DESPLOMADO.
NOS VEREMOS OBLIGADOS A REDUCIR LA PRODUCCIÓN.
¿CÓMO?
VA A SOBRAR FUERZA DE TRABAJO.
ESO SE ARREGLA REDUCIENDO LA PLANTILLA
LA FUERZA DE TRABAJO NO ES SIMPLEMENTE TRABAJO, TAMBIÉN ES UNA BUENA VÁLVULA DE CONTROL.
HAY QUE SABER USARLA BIEN EN FUNCIÓN DE LA TASA DE PRODUCCIÓN.

DICHO ASÍ...
PERO DEL ALGO TIENEN QUE VIVIR LOS OBREROS...
PON LOS PIES EN LA TIERRA, ROBIN.
DEBERÍAS TENERLO MUY CLARO.
AL FIN Y AL CABO, FUISTE TÚ EL QUE CONVIRTIÓ UNA PEQUEÑA FÁBRICA EN ESTO.
SI LO QUE QUIERES ES DEDICARTE A LA BENEFICENCIA, VETE A OTRO SITIO.
...

CONTRA-
PARTIDA...

ESTE FENÓMENO NO SOLO OCURRE CON DANIEL Y ROBIN...
...SINO QUE SE DA EN CUALQUIER TIPO DE EMPRESA.
SI MIRAMOS A NUESTRO ALREDEDOR...
...COMPROBAREMOS QUE EL MUNDO ESTÁ REPLETO DE PRODUCTOS.

LA TECNOLOGÍA AVANZA CADA DÍA...
...Y GENERA NUEVOS ARTÍCULOS.
LAS EMPRESAS COMPITEN ENTRE SÍ
LA QUE NO CONSIGUE SOBREVIVIR, QUIEBRA O ES ABSORBIDA.
LA REPETICIÓN DE ESTE CICLO HACE QUE LA TASA DE BENEFICIO DE LAS EMPRESAS DEL MISMO SECTOR SE IGUALE

PERO AUNQUE ESO OCURRA...
...LA LUCHA NO CESA.
ES UNA CARRERA REÑIDA.
CUANDO LA SITUACIÓN ECONÓMICA EMPIEZA A EMPEORAR Y LA RECESIÓN VA DE MAL EN PEOR...
¡...SOLO LOS MÁS FUERTES, LOS QUE PUEDEN CORRER MÁS, SOBRE-VIVEN!
¡ARF!
¡ARF!

Los bancos y la confianza

DIGAMOS QUE SERÁ POR EL MOMENTO.
¿POR EL MOMENTO?
YO NO PUEDO PARAR LA LÍNEA DE PRODUCCIÓN.
DE SEGUIR ASÍ, SE ME VAN A ACUMULAR LAS EXISTENCIAS.
ADEMÁS, TENGO BASTANTES PRÉSTAMOS PENDIENTES POR HABER AMPLIADO LAS INSTALACIONES.
FACTORY

¿QUIERE VENDER SUS LETRAS DE CAMBIO?
YA NO PUEDO ESPERAR A QUE EL CLIENTE ME PAGUE EN EL DÍA FIJADO.
ENTIENDO.
SE LAS PODEMOS COMPRAR CON UN DESCUENTO. ¿ESTÁ DE ACUERDO?
SÍ, NO IMPORTA.
QUÉ REMEDIO. MIENTRAS SEA POCA CANTIDAD...
ENTENDIDO.
POR ESTA LE DAREMOS 500 G.
QU... ¡¿500 G!?

CONCEPTO Tipo de interés: porcentaje que se aplica al capital pendiente de amortizar de un préstamo, así como al valor de un servicio o una prima de seguro.

SEÑOR GOLD...
HA VENIDO EL SEÑOR DANIEL.
LE ESTABA ESPERANDO, SEÑOR DANIEL.
Y AHORA, SEÑOR, SI ME DISCULPA...
¡ESPERE UN MOMENTO! TODAVÍA NO HEMOS TERMINADO DE HABLAR.
LO DEJAREMOS PARA OTRA OCASIÓN.
¿¡QUÉ OTRA OCASIÓN SI NO TENGO FUTURO!? ¡LO IMPORTANTE AHORA ES MI FINANCIACIÓN!
SEÑOR PRESIDENTE...

CUANDO USTED ERA UN NIÑO, PODIA COMPRAR MUCHAS COSAS CON 1 G, ¿VERDAD?
EL VALOR DEL DINERO CAMBIA CONSTANTEMENTE
1 G AHORA Y 1 G DENTRO DE DIEZ AÑOS NO TIENEN NECESARIAMENTE EL MISMO VALOR.
¡JA, JA, JA! TIENE TODA LA RAZÓN.
AUNQUE HABLAMOS EN TÉRMINOS EXTREMOS.
LOS BANCOS TAMPOCO SE PUEDEN PERMITIR PERDIDAS. NO SE PUEDE HACER NADA.
LO QUE OCURRA DENTRO DE DIEZ AÑOS NO ES ASUNTO MÍO...
...

CONCEPTO Capital ficticio: activo financiero cuyo valor no se corresponde con ningún capital real, pero que proporciona rentabilidad al que lo posee. Por ejemplo, títulos de propiedad, acciones, deuda pública, etcétera.

CONCEPTO Concepto. Renta de la tierra: precio de alquiler de la tierra. Hay dos tipos: "renta de la tierra absoluta" en los terrenos más pobres y "renta de la tierra diferencial" en terrenos comparativamente mejores

¿Sí...
ASÍ QUE LOS BANCOS TAMBIÉN LO ESTÁN PASANDO MAL...
LA NORMATIVA SOBRE PRÉSTAMOS SE HA ENDURECIDO Y EL EMPEORAMIENTO DE LA SITUACIÓN ECONÓMICA ES EVIDENTE.
LOS BANCOS ESTARÍAN ACABADOS SI SE PIERDE LA CONFIANZA, ¿VERDAD?
LOS BANCOS FUNCIONAN COMO EL ACEITE LUBRICANTE DE LA ECONOMÍA...
...PERO TAMBIÉN ELLOS Y OTRAS ENTIDADES FINANCIERAS ESTÁN DETRÁS DE LAS QUIEBRAS.

RECORDEMOS QUE, EN UN PRINCIPIO, EL DINERO ERA ORO.
¿DÓNDE ESTÁ ESE DINERO GANADO...?
¿...CON EL SUDOR DE LA FRENTE?
SE SUPONE QUE CASI TODO ESTÁ GUARDADO EN LOS BANCOS.
UN BILLETE DE BAN-CO...
...ES UN DOCU-MENTO QUE SE PUEDE CAMBIAR POR ORO.
SIN EMBARGO, NADIE LO HACE.

LOS BANCOS SE COMPROMETEN A QUE LOS DEPOSITANTES PUEDAN RETIRAR SU DINERO EN CUALQUIER MOMENTO.
ESA TRANQUILIDAD HACE QUE NOSOTROS NO SAQUEMOS TODOS NUESTROS DEPÓSITOS Y LOS CAMBIEMOS POR ORO.
LOS BANCOS SE SOSTIENEN POR LA CONFIANZA.
Y FRUTO DE LA CONFIANZA QUE DA EL PODER SACAR DINERO EN CUALQUIER MOMENTO...
...LAS TRANSACCIONES NO SE HACEN CON EFECTIVO, SINO ENTRE CUENTAS.
A UN BANCO NO SOLO NO LE HACE FALTA TENER ORO, SINO QUE TAMPOCO ES NECESARIO QUE GUARDE TODO EL DINERO EN EFECTIVO.
POR EJEMPLO, EN EL CASO DE QUE UNA EMPRESA A PIDA UN PRÉSTAMO AL BANCO PARA PAGAR A UNA EMPRESA B...
LIBRETA DE LA EMPRESA A
LIBRETA DE LA EMPRESA B
...EL BANCO HACE LA OPERACIÓN SIMPLEMENTE ANOTÁNDOLO EN AMBAS CUENTAS.

AUN ASÍ, DISPONE DE CIERTA CANTIDAD DE EFECTIVO EN PREVISIÓN DE POSIBLES RETIRADAS DE DEPÓSITOS.
AL PORCENTAJE DE ESE DINERO EN RESERVA SE LE DENOMINA "COEFICIENTE DE CAJA"
SUPONGAMOS QUE UN DEPOSITANTE A INGRESA 1.000 G EN EFECTIVO EN UN BANCO...
DEPOSITANTE
BANCO
EFECTIVO
1.000 G
...Y QUE EL "COEFICIENTE DE CAJA" EN ESE MOMENTO ES DE UN 10%.
DE ESOS 1.000 G, EL BANCO SE QUEDA 100 G COMO RESERVA...
BANCO
1.000 G
CRÉDITO
COEFICIENTE
100 G
EMPRESA B
900 G
...Y LOS 900 G RESTANTES SE LOS PRESTA A UNA EMPRESA B QUE NECESITA DINERO EN EFECTIVO PARA HACER UN PAGO.

EMPRESA B
900 G
PAGO
LA EMPRESA B, QUE RECIBE EL CRÉDITO DEL BANCO, USA ESOS 900 G PARA PAGAR A UNA EMPRESA C...
...Y ESA EMPRESA LOS DEPOSITA EN EL BANCO.
EMPRESA C
900 G
DEPÓSITO
BANCO
SUMA TOTAL DE
EFECTIVO DEL BANCO
DEPOSITANTE A 1.000 G
EMPRESA C 900 G
1.900 G
EN OTRAS PALABRAS, A PARTIR DE LOS 1.000 G DEL DEPOSITANTE A, EL BANCO HA AUMENTADO SU DINERO A 1.900 G.

BANCO
900 G
COEFICIENTE DE CAJA: 10%
90 G
CRÉDITO
EMPRESA D
810 G
AHORA, USA LOS 900 G DEL DEPÓSITO DE LA EMPRESA C Y, DEL MISMO MODO, PRESTA 810 G A UNA EMPRESA D.
REPITIENDO ESTE PROCESO, EL BANCO MULTIPLICA SU DINERO ACUMULANDO DEUDAS QUE DEBE SATISFACER.
A ESTE PROCEDIMIENTO SE LE DENOMINA "CREACIÓN DE DINERO"
PERO...
¿QUÉ PASARÍA SI UN DÍA LOS RESULTADOS DE LA EMPRESA B EMPEORAN Y NO PUEDE DEVOLVER EL PRÉSTAMO AL BANCO QUE LE HA CONCEDIDO UN CRÉDITO?

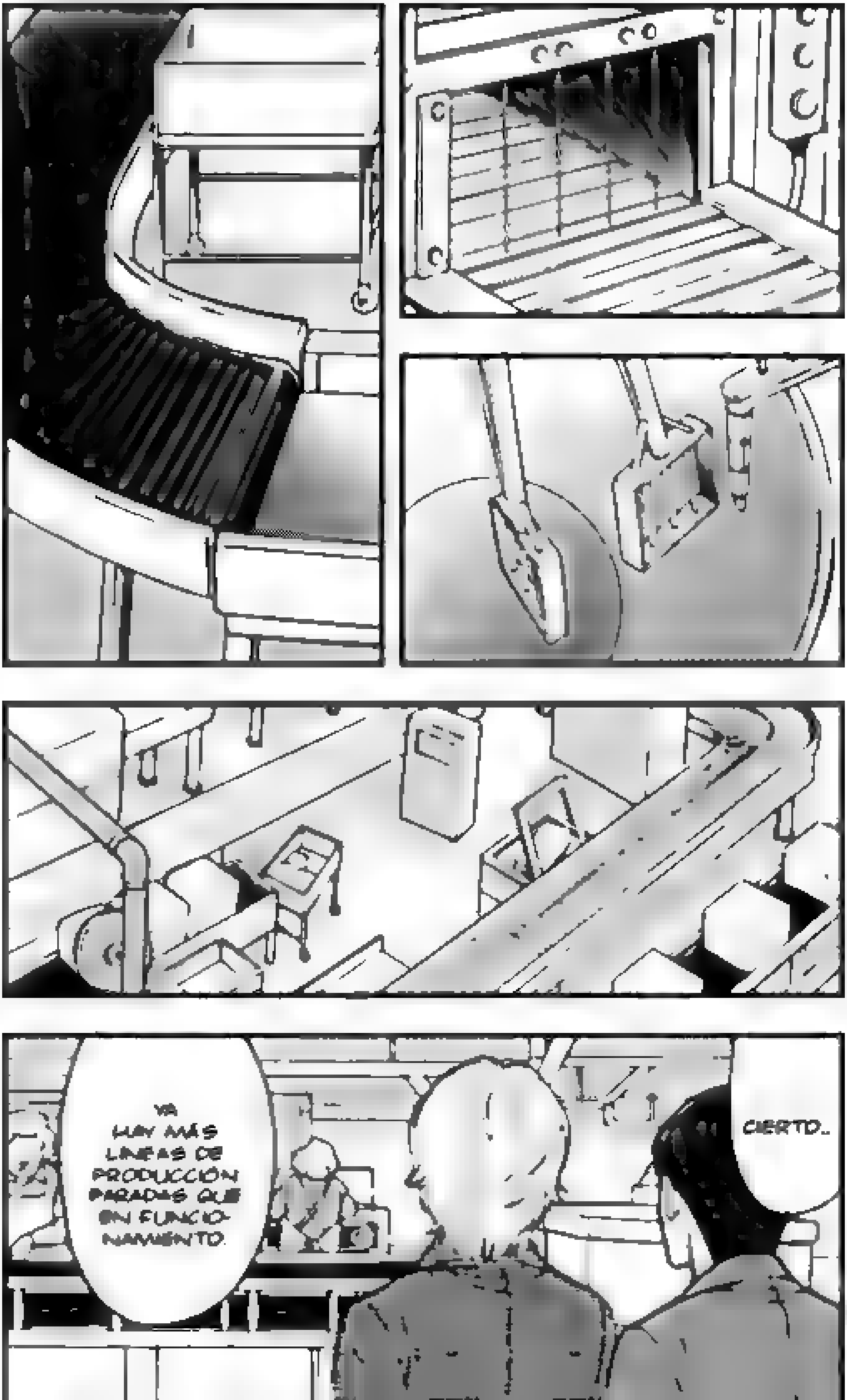
CON-
FIAN-
ZA
DEUDA
DEUDA

ENTONCES, LAS EMPRESAS QUE CONTABAN CON LOS BANCOS QUIEBRAN AL ENCONTRAR DIFICULTADES DE FINANCIACIÓN.
CHIN
COMO CONSECUENCIA, LOS PROVEEDORES DE SU ALREDEDOR EMPIEZAN A QUEBRAR EN CADENA.
LAS DEUDAS INCOBRABLES VAN AUMENTANDO RÁPIDAMENTE Y LA SALUD FINANCIERA DE LOS BANCOS PINCHA.
PERDIDA LA CONFIANZA EN LOS BANCOS, LOS DEPOSITANTES NO DUDARÁN EN AGOLPARSE FRENTE A ELLOS PARA RETIRAR DINERO EN EFECTIVO.
Y CUANDO LOS BANCOS SE HUNDEN...
...EL BLOQUEO DE LA CIRCULACIÓN DEL DINERO, LA "SANGRE" DE LA ECONOMÍA CAPITALISTA...
...GENERA UN COLAPSO FINANCIERO.

CON EL DESMORONAMIENTO DEL EQUILIBRIO ENTRE LA OFERTA Y LA DEMANDA QUE SE HABÍA ESTADO MANTENIENDO A BASE DE AMPLIACIONES DE CAPITAL...
FUOOOOOO
...Y EL COLAPSO FINANCIERO QUE LO ACOMPAÑA...
MMM
...LLEGA LA TEMPESTAD DE LA "CRISIS ECONÓMICA"

La crisis económica
BLA
BLA
¡EL BANCO SE HA QUEDADO TODOS NUESTROS AHORROS!
BLA
BLA

¡¡DESGRACIADOS!! ¡ES EL FRUTO DE MI SANGRE Y MI SUDOR!
¡¡DEVOLVÉDMELO!!
¿NO HAY DINERO EN EL BANCO?
¿CÓMO ES POSIBLE?


CIERTO..
YA HAY MÁS LÍNEAS DE PRODUCCIÓN PARADAS QUE EN FUNCIONAMIENTO.

SE VE QUE ÚLTIMAMENTE LA COSA ESTÁ IGUAL EN TODAS LAS FÁBRICAS.
SÍ...
LOS RESULTADOS ESTÁN CAYENDO.
POR TODOS LADOS HAY FÁBRICAS CERRANDO.
LA SALIDA DEL CÍRCULO VICIOSO DE LA INDUSTRIALIZACIÓN ES AÚN MÁS RECESIÓN.
COMO SE PRODUZCA UNA CRISIS FINANCIERA, LA COSA NO QUEDARÁ EN UNA SIMPLE RECESIÓN.
ASÍ ES.
ADEMÁS, TENGO ENTENDIDO QUE LA GENTE ESTÁ ACUDIENDO EN TROPEL A LOS BANCOS PARA RETIRAR SUS DEPÓSITOS.

¿QUÉ PASARÁ A PARTIR DE AHO-RA?
PARA SERTE SINCERO, ROBIN...
...CREO QUE ES EL MOMENTO PROPICIO PARA SALIR DE LA IN-DUSTRIA DE PRO-DUCCIÓN.
HUM...
¿TÚ NO OPINAS LO MIS-MO?
...
SÍ. AUNQUE EN MI CASO, POR UNA RAZÓN DIFERENTE A LA TUYA.

NO SABRÍA EXPLICARLO...
...PERO YA HE TENIDO MÁS QUE SUFICIENTE.
¿MÁS QUE SUFICIENTE?
¿QUIERES DECIR QUE YA TE HAS ENRIQUECIDO LO SUFICIENTE?
UNA VIDA SIN EL ESFUERZO QUE CONLLEVA EL TRABAJO FÍSICO...
...Y SIN LA ENVIDIA Y LA AMBICIÓN QUE CONSUME A LOS RICOS...
UNA "VIDA SENCILLA" ES LO MEJOR PARA LA GENTE.

SI MAL NO RECUERDO, ESAS FUERON LAS ÚLTIMAS PALABRAS DE TU MADRE
SÍ
¿QUÉ OPINAS DE ELLAS?
NADA EN PARTICULAR
SOY UN INVERSOR Y AHORA TENGO LA CABEZA OCUPADA PENSANDO EN CON QUÉ ENRIQUECERME A CONTINUACIÓN.
PARA MÍ ES UN MERO JUEGO. NO ES POR AMBICIÓN NI ENVIDIA.
ES CUESTIÓN DE GANAR O PERDER.

AUNQUE YO JAMÁS HE PERDIDO.
DANIEL...
CON RESPECTO A LA FÁBRICA Y A LOS OBREROS QUE QUEDAN...
YA ME ENCARGARÉ DE ELLO EN UNOS DÍAS.
NO TE PREOCUPES Y VUELVE A ESA "VIDA SENCILLA" O COMO LO LLAMES.

PLAM
¡SE-ÑOR GOLD!
¡YA CASI NO PODEMOS CONTENER A LA MU-CHEDUM-BRE QUE ESTÁ AHÍ FUERA! HAY QUE TOMAR MEDIDAS.
¿MEDI-DAS? ¡YA ES TARDE!
PE-RO...
¡¡NO ES CUL-PA MÍA!!
¡¡NI SI-QUIERA SÉ DE QUIÉN ES LA RES-PONSA-BILIDAD!!

BLA
BLA
¡ARF!
¡ARF!
QUE SE ENCARGUE EL GOBERNO DE LIQUIDAR EL ASUNTO.
SEÑOR GOLD...
¡ARF!
¡AGH!

RAAAAC
RAAAC
¡MAL-
DITA
SEA!

!
SEÑOR GOLD.

E ESPERA UN MO MENTO

ME CONFORMO CON RECUPERARLOS.
YO TENÍA 100 G EN EL BANCO.
TE DARÉ 200.
DESAPARECE AHORA MISMO.

ESTOY DE VUELTA.
HE ABANDONADO LA FÁBRICA.
MENUDO RODEO HAS DADO.
ESO TE PASA POR NO HABERNOS HECHO CASO NI A TU MADRE NI A MÍ.

TIE-NES RA-ZÓN...
¿HA CERRA-DO LA FÁBRI-CA?
DANIEL HA DICHO QUE SE HARÁ CARGO DE ELLA
CREO QUE SE REDUCIRÁ AUNQUE NO LA CERRARÁ
HUM...
CUAL-QUIERA PUEDE SUSTI-TUIRTE

SIN EMBARGO, AQUÍ ERES INSUSTI-TUIBLE.
QUE TE QUEDE BIEN CLARO.
...
SÍ...

AUNQUE NO SIEMPRE SIGNIFICA QUE SEAN ALGO MALO.
CUMPLEN LA FUNCIÓN DE CORREGIR EL EQUILIBRIO ENTRE LA OFERTA Y LA DEMANDA.
MA... ¿¡MARX!? ¿¡QUÉ HACES AQUÍ!?
¡PUEDE QUE FALLECIERA PERO NO ESTOY MUERTO DEL TODO!
PASÉ AL OTRO MUNDO MIENTRAS ESCRIBÍA EL LIBRO...
...Y TÚ TE ENCARGASTE DE COMPLETAR LA ÚLTIMA PARTE.
...

RECAPITULEMOS. EN PRIMER LUGAR, LA SOCIEDAD CAPITALISTA...
...ES UN SISTEMA SOCIAL EN EL QUE EL "CAPITAL" GENERA BENEFICIOS.
EL OBJETIVO DE LA SOCIEDAD CAPITALISTA ES OBTENER LA MAYOR CANTIDAD POSIBLE DE PLUSVALÍA.
...UN VALOR AÑADIDO QUE SE PRODUCE A PARTIR DE LA FUERZA DE TRABAJO.
EL BENEFICIO ES, EN OTRAS PALABRAS, UNA "PLUSVALÍA"...

LAS EMPRESAS TRATAN DE MARCAR LA DIFERENCIA PRODUCIENDO LA MAYOR CANTIDAD DE LA MERCANCÍA DE MÁS ÉXITO...
...Y ASÍ DISTANCIARSE DE SUS RIVALES.
PERO LA COMPETENCIA MEJORA LA TECNOLOGÍA DE LA MAQUINARIA Y AMPLÍA LA FÁBRICA...
...PARA OBTENER LA MAYOR "PLUSVALÍA"
Y AQUÍ ES DONDE APARECE LA CONTRADICCIÓN A LA QUE SE ENFRENTA EL CAPITALISMO.

LO DIRÉ UNA VEZ MÁS
LA PLUSVALÍA ES UN CAPITAL VARIABLE SÓLO SE PUEDE CONSEGUIR A PARTIR DE LA FUERZA DE TRABAJO...
...Y JAMÁS DE LA MAQUINARIA, QUE ES UN CAPITAL CONSTANTE
POR LO TANTO AL AUMENTAR LA CANTIDAD DE MAQUINARIA...
LAS MÁQUINAS LES QUITAN EL TRABAJO A LOS OBREROS QUE PIERDEN SUS EMPLEOS
AUNQUE LAS EMPRESAS AUMENTEN SUS GANANCIAS AL DISMINUIR EL PERSONAL...
...LA TASA DE BENEFICIO CAE.

Y SI NO SE HACE NADA, ENTRA EN JUEGO LA SELECCIÓN NATURAL.
SOLO SE PUEDE SEGUIR HACIA ADELANTE.
¡AMPLIACIÓN! ¡MEJORA! ¡AMPLIACIÓN! ¡MEJORA!
CUANDO LLEGA EL AGOTAMIENTO...
...UNO PUEDE ASOCIARSE Y COOPERAR...
¡...O ABSORBER A LOS DEMÁS PARA SEGUIR AVANZANDO AÚN MÁS!

EN TODO EL MUNDO SE REPITE EL CICLO DE AMPLIACIÓN Y MEJORA...
...Y ESO A VECES DESEMBOCA EN LA INVASIÓN DE UN TERRITORIO PARA COLONIZARLO.
PRECARIZACIÓN DEL TRABAJO Y BAJOS SUELDOS PARA CONSEGUIR LA PLUSVALÍA ABSOLUTA...
AMPLIACIÓN DE LA BRECHA ENTRE RICOS Y POBRES...

EN LOS POCOS PAÍSES DESARRO-LLADOS...
...EL LADO OSCURO DE LA SOCIEDAD CAPITA-LISTA MEDRA ENTRE LAS SOM-BRAS.
EL MUNDO ENTERO ES EL ESCENARIO DE LA COMPE-TENCIA ENTRE CAPITALISTAS.

MERCANCÍAS QUE SE EXTIENDEN EN LAS TINIEBLAS DE UNA SOCIEDAD DE CLASES.
NIÑOS QUE TRABAJAN COMO ESCLAVOS...
...EN CONDICIONES PÉSIMAS.
Y NIÑAS QUE SE VENDEN EN PROSTÍBULOS.
LAS LUCES Y LAS SOMBRAS DE LA OFERTA Y LA DEMANDA.

LA SOCIEDAD CAPITALISTA CONVIERTE EN MERCANCÍA CUALQUIER COSA QUE SE PUEDA VENDER.
LAS MERCANCÍAS PROLIFERAN...
¿PODRÍA ASEGURAR CADA UNO QUE SU ESCALA DE VALORES ES LA CORRECTA?

ANDE CADA CUAL SU PROPIO CAMINO Y DEJEMOS QUE LOS DEMÁS DIGAN LO QUE LES DÉ LA GANA.
¡HAY QUE CUES-TIONAR EL SEN-TIDO CO-MÚN!